



# PICTURES AND STORIES

FROM OUR LIVES 10.2018



LIQUI MOLY family

LIQUI MOLY remains  
the most popular commercial vehicle oil

For the readers of the Profi Werkstatt trade journal,  
since the prize was created after 2014 and 2016, we have also been  
the best oil and lubricant brand for the third time in a row in 2018.  
Thank you for this vote of confidence!



Dear LIQUI MOLY friends,

If a picture says more than a thousand words, how much expressiveness does our company magazine PICTURES AND STORIES then have?! This October edition should particularly heighten your emotions. The reason: Automechanika 2018 in Frankfurt!

What an outstanding celebration and meeting of friends that was! The enthusiasm and professionalism with which we met with our guests from around the world over the five days of the exhibition definitely left an impression - with our customers, with our business partners, with the journalists, with our fans and with all the participating colleagues. That was LIQUI MOLY family worldwide in its purest form!

We have once again proven to be world class in all disciplines: We enjoyed the most superb hospitality, imparted knowledge, shown innovation, made partnerships and completed fair deals. From our fast-movers to niche solutions to many new products, with our our full range, our garage and service concepts, our new girls calendar and, above all, with moving interpersonal encounters we had an impressive appearance on the Frankfurt exhibition floor. There was no getting past LIQUI MOLY!

There was also no getting past our brand for the readers of the Profi Werkstatt trade journal, which once again voted us as the most popular commercial vehicle oil. It was a great pleasure for us to receive the award for "Best Profi Werkstatt brand" in the oils and lubricants category during Automechanika.

But enough looking back. It is only the here and now that counts! We now have to prove that we operate in the global competitor cosmos every day as a fixed star in terms of top products, top service and top brand management. For example, with our spectacular sponsorship of the Chicago Bulls in the NBA in North America or the coming global online campaign "the billion figure!". Now it's all about converting the nice words, new friendships and millions in investment into tangible sales and growth. From now on every day is Automechanika!

We wish you happy reading and excellent business



Jörg Witopil  
(Copywriter)



Sina Ataei  
(Online Editor)



Niklas Döhring  
(Graphic Artist)



**FAMILY MEETING**

**AUTOMECHANIKA 2018**

Far more than **1,000** booth  
visitors every day



# Guests with friends, guests of the LIQUI MOLY family worldwide

Visitors from more than 100 countries, concentrated expert knowledge, family atmosphere, top products wherever you look: that was Automechanika 2018!





**50** colleagues  
looked after our guests



**7,000** distributed  
2019 Girls Calendars

The first in the exhibition hall in the morning, the last to leave at night - that was reflected in the LIQUI MOLY team spirit at Automechanika 2018! Every business partner, customer and friend felt well-looked after with us, well-advised and felt right at home.

There was a lot of laughter and, when emotions became too much together, even tears. Once again we proved that empathy and personal contact counts more than ever - particularly for our guests from those countries that are suffering from political, social and economic unrest! Which made the safety and solidarity within the LIQUI MOLY family worldwide that much nicer.





FAMILY MEETING

AUTOMECHANIKA 2018



# 500 m<sup>2</sup> exhibition space

Rousing arguments and ideas, a unique full range as well as our highly competent engineers, salespeople and marketing experts sparked a real fireworks display of enthusiasm in our visitors from all over the world. That's how leaders of markets, quality and hearts work!





# FAMILY MEETING

## AUTOMECHANIKA 2018



Our friends Yousef Barghouth and Amer Aboashour who take care of both our children, Meguin as well as LIQUI MOLY, in Jordan; our friend Arif Fattah Daldar from Iraq; our friend Shahin Gasimov from Azerbaijan; our friends Konstantinos Marangos, Nikolaos Kapogiannis and Vasilios Drakos from Greece; our friend Max Everhard from USA; our partner Peter Althausen with Christine de Dompierre from Chile or all the other guests from all parts of the world: together we held a truly memorable family celebration at Automechanika 2018.





FAMILY MEETING

AUTOMECHANIKA 2018

Die LIQUI MOLY  
Additive & Motorenöle.  
The LIQUI MOLY  
Additives & Motor Oils.

Die LIQUI MOLY  
Autopflege-Produkte.  
The LIQUI MOLY  
Car Care Products.

Pro-Line-Produkte  
für die Kfz-Meister-  
werkstatt.  
Pro-Line Products  
for the Professional  
Car Repair Shop.

Fotoshooting

LIQUI  
MOLY

Germany  
9 Days 7 Nights  
德国之旅  
9/9/2018 - 17/9/2018

MOTORENÖL  
ADDITIVE  
AUTOPFLEGE  
MADE IN GERMANY

LIQUI  
MOLY

LIQUI  
MOLY

Customers, guests & friends from approx.  
100 different countries





a 5-day  
fireworks  
display  
of customer,  
friendship and sales  
maintenance





## FAMILY MEETING

## AUTOMECHANIKA 2018



Several colleagues from our administration were unable to resist visiting our exhibition booth and to get an impression of the sales front there.

A mega event such as Automechanika requires a mega logistics performance:

- 3 lorry semitrailers each loaded with 30-33 pallets
- a total of 90 pallets of concentrated LIQUI MOLY power
- of which 37 pallets exhibition goods
- 29 pallets of 2019 Girls Calendars
- 12 pallets of seating areas & barrel tables
- 7 pallets of empty containers
- 5 pallets of beer mugs
- 5 days to put up and 3 days to take down by our exhibition team
- approx. 1 week clearing work of the equipment used



LIQUI MOLY | MEGUIN | 10 | 2018



LIQUI MOLY | MEGUIN





The personified radiance of our global brand - many thanks for this cohesive team performance!





The completely renovated LIQUI MOLY headquarters in Portugal conspicuously and with a lot of attention to detail became a blue, red and white brand stronghold! The perfect location, then, for the LIQUI MOLY Iberia and South America Meeting 2018, at which all participants once again extensively discussed their strategy together and the current challenges facing them.





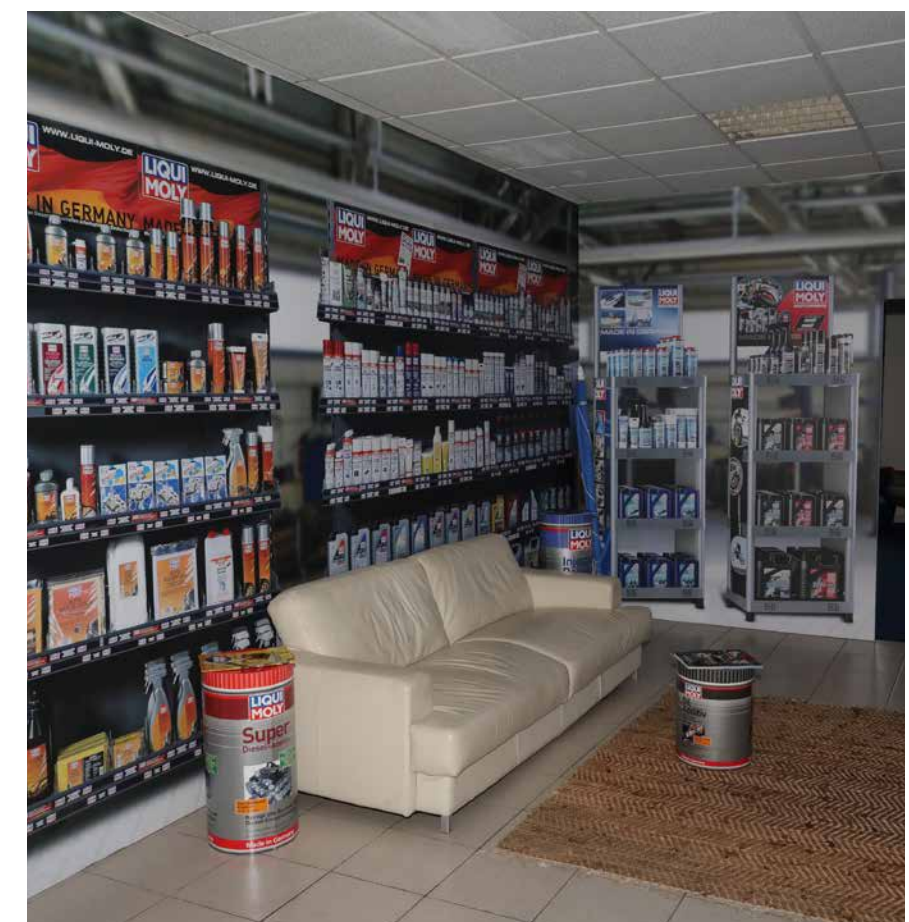


LIQUI MOLY FAMILY

LIQUI MOLY IBERIA HEADQUARTERS



After a general renovation and general clean-up the LIQUI MOLY Iberia headquarters was gleaming and visible all around in our blue, red and white colors. And what the exterior design promises as a brand experience is further reinforced on the inside of the building in the form of a perfectly arranged warehouse, exemplary exhibition rooms and creative design elements.





# LIQUI MOLY FAMILY

## IBERIA AND SOUTH AMERICA MEETING 2018



### That's knowledge transfer and brand appearance

Immaculately "liqui molyfied" on the outside and in with our colors, the Marina de Cascais offered an impressive stage for the entire convention programme! Thanks to our specialists such as application engineers, product managers and Export Marketing Managers all participants received varied, highly expert insights into full range and strategies.







Sascha Jardel  
(Export Marketing  
Manager)

Patrick Frei  
(Sales Assistant  
to Director Export)





LIQUI MOLY FAMILY

IBERIA AND SOUTH AMERICA MEETING 2018



# Teamwork makes the dream work

In Portugal's maritime dream setting our LIQUI MOLY family worldwide once again showed what it's made of. Thousands of people experienced an impressive brand presence around the harbor. LIQUI MOLY spirit at its best!





That technology can be a thoroughly emotional experience was shown by our eastern Europe engineer meeting at Meguin in Saarlouis: The 30 participants from 11 countries showed their enthusiasm, on the one hand, for the expert product training sessions by our lubricant magicians David Kaiser and Oliver Kuhn, and, on the other hand, for the high levels of investment with which we have made our oil production fit for the future.



Fast-paced program: As part of their visit to the ADAC TCR Germany in Zandvoort, Netherlands, our friends from Poland and Uzbekistan also had a city tour in Amsterdam and a plant tour including technology training at our Ulm company headquarters on the agenda.







The love for our brand is often already in the genes! That's why LIQUI MOLY just had to be at the wedding of Yadviga Ivanovskaya, the daughter of our LIQUI MOLY product manager Evgheni Lavnikevich (OBK), and her husband Dmitriy Ivanovsky.



Happily allied both privately and in their professional lives for years and now officially husband and wife. With LIQUI MOLY power on and under the hood our rapid salesperson Justas Tamasauskas from Lithuania drifted into the harbour of marriage with his dream woman Sandra Tamasauskiene.





## CUSTOMERS, GUESTS & FRIENDS

CHINA



In order to gather ideas and strategies for a sales drive of our products on the Chinese market and to therefore commence the successful final sprint of 2018, those responsible met in the Ulm sales forge of our boss (from left to right): Ernst Prost (CEO LIQUI MOLY), Salvatore Coniglio

(Director Export), Adrian Störmer (Export Area Manager), Jingdong Ling (General Manager LIQUI MOLY at DU-HOPE) and Alexandra Holzwarth (Management Assistant).



CUSTOMERS, GUESTS & FRIENDS

CHINA

热烈欢迎德国力魔中国大家庭的朋友们



On their visit to our Ulm headquarters our friends from DU-HOPE as well as several of their customers experienced what makes the LIQUI MOLY family worldwide up close and personal: A friendly, respectful and highly professional cooperation!



## CUSTOMERS, GUESTS & FRIENDS

MALI



Mali – a people, a goal, a belief! Ernst Prost (left) and Dr. Abdellatif Dakkak (Export Area Manager, right) to welcome Hassan Bathily (Bathily Lubricant), our new importer, into the LIQUI MOLY family worldwide.



## NEW RECRUITS

## SAFEGUARDING THE FUTURE



In September, with the start of training and recruitment of new employees we set a further cornerstone for safeguarding the future of our LIQUI MOLY family! At the back (from left to right): Raphael Schneider (Dual Curriculum BA Industry), Sascha Tusek (application developer), Christian Kast (store logistics technician), Ernst Prost, Nikolas Kwao (store logistics apprentice), David Kneschke (Export Area Manager), Lars Riedl (industrial sales management apprentice). Front (from left to right): Selina Gaus (industrial sales management apprentice), Sarah Kneißle (Dual Curriculum BA Industry) and Sina Ott (industrial sales management apprentice with additional qualification).



## CUSTOMERS, GUESTS & FRIENDS

CHINA



After the visit to Automechanika in Frankfurt and a plant tour at Meguin in Saarlouis, Ernst Prost (right) and Adrian Störmer (Export Area Manager, left) welcomed our customers William Zhu (CEO Lang Cheng Lubrication Ltd.) to the company headquarters in Ulm in order to extensively discuss products, sales strategies and the Chinese business.

## CUSTOMERS, GUESTS & FRIENDS

THAILAND



The LIQUI MOLY family worldwide is bolstering itself: After a highly eventful visit to Germany lasting several days, the team members of LIQUI MOLY Thailand managed to get an original autograph from our team captain Ernst Prost before flying home.





## CUSTOMERS, GUESTS & FRIENDS

THAILAND



His long-standing, deep connection to the country and people is also shown by a vacation picture from an earlier time (together with a Thai fisherman and son Benjamin), which our friends from Thailand discovered in Ernst Prost's office. This affection and warmth continues to this day

and was further reinforced by the days spent together at Automechanika in Frankfurt as well as in Saarlouis and Ulm.



PRESENT

AZERBAIJAN



What a carpet! As son Benjamin rolled out the handwoven present from our Meguin customer Shahin Qasimov from Azerbaijan, Ernst Prost was able to enjoy a truly unique present.

CUSTOMERS, GUESTS & FRIENDS

AUSTRALIA



High visit from our importer from Down Under: Mick Hagen (Sales Manager Motor Active, back middle), felt very comfortable surrounded by Roland Braun (Export Area Manager, back left), Benjamin (back right) and Ernst Prost (front) despite the rigorous training, strategy and sales program.



## CUSTOMERS, GUESTS & FRIENDS

KAZAKHSTAN



"Thumbs up for the LIQUI MOLY family worldwide" for our Kazakh friends together with Alexander Löser (Export Area Manager), Andreas Maidel (Export Area Manager) and Artur Bernt (Export) at the family meeting with Ernst Prost and his son Benjamin.

The eight employees of our importer LIQUI MOLY Eurasia and four further premium customers, along with plant tours and training sessions in Ulm and Saarlouis, also experienced the entire LIQUI MOLY spirit on their visit to the TCR season final in Hockenheim.



**SAFEGUARDING THE FUTURE**

**OUR APPRENTICES**



All for LIQUI MOLY and LIQUI MOLY for all – our "old" and new trainees want to fly high under this motto!



# NEW RECRUITS



Hans Andres (left) and Sebastian Schackmann (right) have recently reinforced our sales department at Meguin. Their line manager Roger Pusse (centre) welcomed the two new colleagues!



Further energetic support for our Meguin sales team and its manager Ahmet Tekin (left): Our new employee Angelo Antonio Anzovino (right). Welcome!



# ANNIVERSARIES



Keeping their feet on the ground, despite beautiful flowers - celebrating anniversaries (from left to right): Ivica Koller (head of exhibition team, 50th birthday), Christian Schwer (national sales manager, 15-year anniversary), Ernst Prost, Renate Köhler (production, retirement), Andreas Blunk (team leader trade, 10-year anniversary), Simone Jung (sales SB, 20-year anniversary) and Michael Loderbauer (warehouse, 10-year anniversary).



## ANNIVERSARIES



An anniversary is when worthy employees get flowers! Front (from left to right): Sascha Leidinger (laboratory, 25-year anniversary), Oliver Kuhn (deputy laboratory manager, 30-year anniversary), Markus Soce (procurement, 10-year anniversary) and Jürgen Hafner (logistics/shipping, 60th birthday). At the back (from left to right): Ingrid Theobald (management assistant), Roger Pusse (works committee), Alfonsina Scholer (laboratory management assistant) and Andreas Roden (deputy manager logistics/shipment).



CUSTOMERS, GUESTS & FRIENDS

SITE TOUR



Our guests got tones of new impressions and ideas from WM SE Trost (Mainz), Funke 1a Autoservice (Wörrstadt), JoJo Kfz Reparatur (Undenheim), Service Park Lorenz (Wiesbaden), Auto-Service Gramosli (Mainz), Drive Automobile (Heidesheim) and Michael & Poth (Bischofsheim) at the plant tour of our oil production together with our LIQUI MOLY and Meguin colleagues.



EXHIBITION

PV LIVE! HANOVER



With the presentation of our garage equipment, lubricants and chemical problem-solvers we were convincing across the board at PV LIVE! in Hanover. At the trade fair of our sales partner PV all about new products and innovations from the automotive aftermarket, LIQUI MOLY is doubtless one of the annual highlights for customers and specialist visitors.





EXHIBITION

PV LIVE! HANOVER



Our PV LIVE! exhibition team - an unbeatable combination of highly motivated sales professionals, expert application engineers and charming brand ambassadors. Thank you!



## Brake assembly in four steps with the brake kit

When assembling new brake pads or repairing brake systems, it is essential that all components are cleaned professionally and that the appropriate lubricants are used at the required places if the brake system is to work perfectly and be safe. Cleaners and pastes developed by LIQUI MOLY specially for this purpose guarantee reliable lubrication, separation and protection against corrosion even under extreme pressures and temperatures.



## Preparation for brake assembly or repair

### Problem:

Wear on the brake pads produces brake dust that then collects on the brake system. This must be removed before working on the brake system or replacing the brake pads if trouble-free operation is to be guaranteed.

**Important:** Do not use the compressed air gun to remove the brake dust! When whirled up, the particles are extremely harmful to health.

### Solution:

The Rapid Cleaner is suitable for cleaning engine parts, drum and disk brakes, pads, tools, oil pans, etc.



### Properties:

- chlorine- and acetone-free
- dissolves resin and tar-type residues
- removes oil and grease-based contaminants
- 98 % active components
- evaporates quickly, leaving no residue
- for universal application





**Problem:**  
**Squealing brakes**

Brake pads are generally assembled in the factory without a high-temperature paste between the contact faces of the brake pad carrier. This causes the carrier to jam in the braking process due to insufficient lubrication, which in turn leads to vibrations that become audible in the form of squealing. This can be resolved by applying Brake Anti-Squeal Paste to the contact faces of the brake pad carrier. Thereby preventing jamming, keeping the carrier movable and making squealing a thing of the past.

**Other reasons** for squealing brakes include:

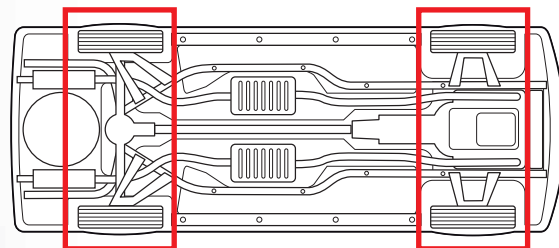
- brake pad is at its wear limit
- brake system is near the end of its life
- brake pads were not assembled properly
- poor quality of the brake pads

**Solution:**

The Brake Anti-Squeal Paste guarantees that the brake pads work smoothly.

**Properties:**

- eliminates squealing noises
- outstanding temperature resistance
- resistant to road salt and splash water
- outstandingly adherent
- good corrosion protection



Each container is sufficient for one axle.

**Problem:**

Particularly in winter or in areas with high humidity, corrosion occurs between the wheel hub and the rim due to (salt) water. In many cases this means that the rim can only be detached from the hub with great force.

The problem can be remedied by applying wheel hub paste when assembling. This prevents corrosion, enabling the rim to be detached quickly and easily even after a long period of time.

**Solution:**

The Wheel Hub Paste prevents corrosion and oxidation between the rim and wheel hub.

**Properties:**

- outstanding corrosion protection
- optimal separating effect
- outstandingly adherent
- resistant to road salt and splash water
- outstanding temperature resistance
- extremely low friction coefficient

**Swollen rubber components of the brake pin****Problem:**

As the brake system ages or if the sealing sleeve suffers damage, the pin of the brake caliper becomes increasingly immobile. This means that the full braking force cannot be generated, so that the brake pads wear at uneven rates.

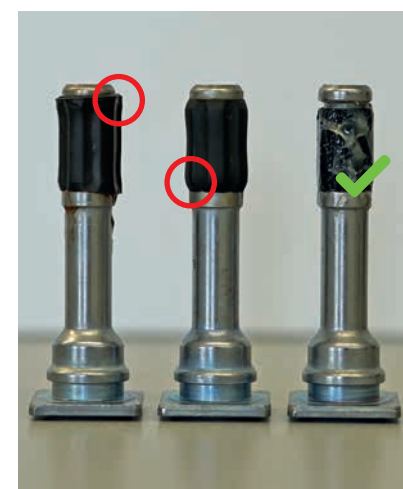
To counteract this problem, the pins of the brake caliper should also be cleaned and relubricated when the brake pads are replaced. However, care must be taken to ensure that the correct lubricant is used.

**Solution:**

The Grease for Brake Pins guarantees the best possible mobility of the brake pins of the brake caliper

**Properties:**

- excellent compatibility with elastomers and plastics
- very good adhesion properties and good resistance to water
- good pressure absorption capacity - has a damping effect and reduces noise
- ensures low friction coefficients and good wear protection
- reliable protection against corrosion



The illustration provides a striking example of what happens if the wrong grease is used. The rubber component swells up, reducing the braking power and causing the brake to seize.

LIQUI MOLY GmbH  
Jerg-Wieland-Straße 4  
89081 Ulm  
GERMANY

Phone: +49 731 1420-0  
Fax: +49 731 1420-75  
E-Mail: [info@liqui-moly.com](mailto:info@liqui-moly.com)  
[www.liqui-moly.com](http://www.liqui-moly.com)

Technical Support:  
Phone: +49 731 1420-871  
E-Mail: [support@liqui-moly.com](mailto:support@liqui-moly.com)

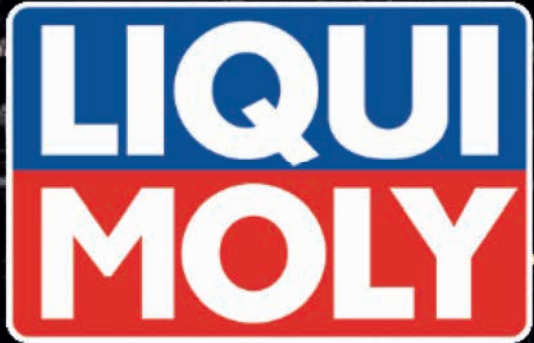
No liability for misprints.  
Subject to technical modifications.

510101806



SPONSORSHIP

CHICAGO BULLS



Even "Benny the Bull",  
The Bulls mascot,  
looks forward to seeing us!

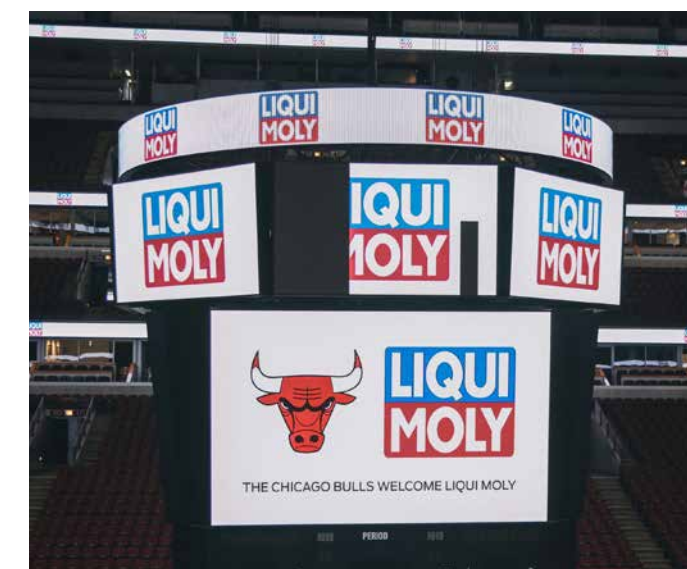


## SPONSORSHIP

### CHICAGO BULLS



A special day for two big global brands: The signing of the contract for our new sponsorship at the six-time NBA champions, the Chicago Bulls. The beaming protagonists (from left to right): Peter Baumann (Marketing Director), Michael Reinsdorf (owner and president of the Chicago Bulls) and Sebastian Zelger (CEO LIQUI MOLY USA).



## From now on we are the Michael Jordan of oil brands

LIQUI MOLY has been the most popular lubricant brand in Germany for years. The Chicago Bulls have been one of the best-known brands in sports for even longer. And not just in the USA, but all around the world.

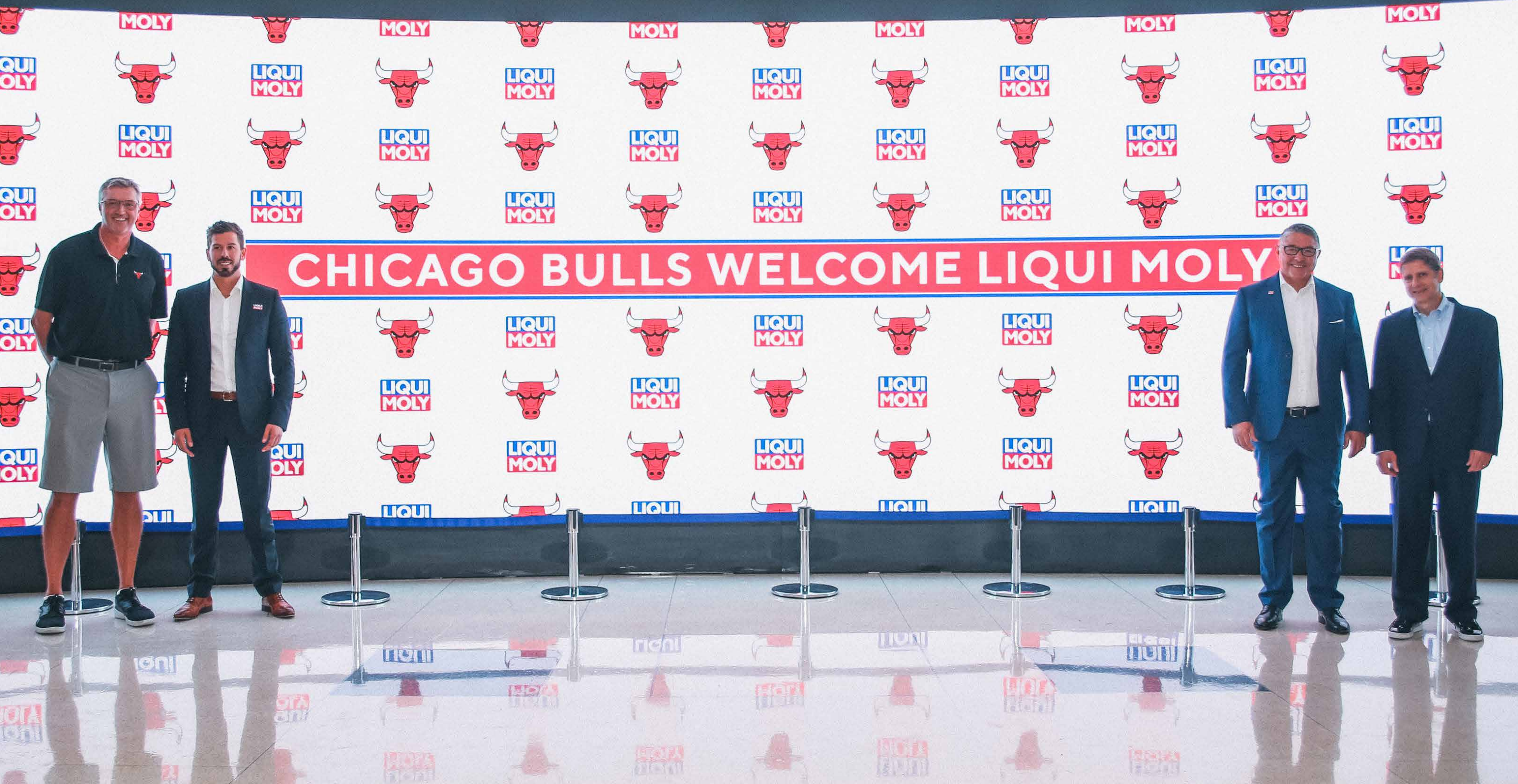
With 175 million fans, the Chicago Bulls have the world's largest fan community of all US sports teams. 300 million people all over the world watch the NBA games of the Bulls on television. Our logo can be seen in various advertising areas at Bulls games in the United Center. Particularly the advertising area by the basketball hoop will ensure that our logo is repeatedly and unavoidably visible worldwide on television during every game. Various social media activities will ensure further brand visibility!





SPONSORSHIP

CHICAGO BULLS





## PRESS RESPONSE

### CHICAGO BULLS

SportsPro Live Black Book Motorsport Forum The Brand Conference SportsPro OTT SportsScripts

News Insights SportsPro Magazine Podcasts Events Shop

## Chicago Bulls sign 'seven-figure' Liqui Moly deal

NBA team tie up advertising agreement with German oil brand.

Posted: September 18 2018 By: Stephan Georgiou



Getty Images

The National Basketball Association's (NBA) Chicago Bulls have entered into a partnership with German oil and additive specialist Liqui Moly.

The deal is a two-year advertising contract, giving the brand a significant presence at the Bulls' home, the United Center, and digitally across the team's social media channels in what Liqui Moly marketing manager Peter Baumann describes as their "largest scale sponsorship program ever in North America".

- Sacramento Kings tap next gen texting for tickets and schedules

Financial details of the deal were not fully disclosed, however, a Bulls statement did say Liqui Moly is paying the franchise a seven-figure sum.

Despite the German brand traditionally entering into motorsport sponsorships, the deal is not Liqui Moly's first venture into US sports, having sponsored the National Hockey League's (NHL) LA Kings for the past year.

Baumann said of the deal: "An attractive sport, a well-known league and a great team with a strong following – that's a perfect combination as far as we're concerned. The aim of this collaboration is to raise Liqui Moly's profile in North America particularly, but also beyond."

Chicago Bulls vice president Matthew Kobe added: "We are so pleased to have found a powerful partner in Liqui Moly. A premium brand which shares a global reach and mutual interest towards quality and top performance is a great match for us."

SPORTS

## Liqui Moly wird Sponsor der Chicago Bulls



Foto: Peter Baumann / Liqui Moly

## Der große Wurf: Von Lehr in die NBA

**Sponsoring** Liqui Moly steigt bei den nordamerikanischen Basketball-Stars der Chicago Bulls ein. Marketing-Chef Baumann ist zurecht stolz. Von Thomas Gruber

Ganz großes Kino auf der Weltbühne des Sports: Der Öl- und Additivspezialist Liqui Moly aus Ulm-Lehr steigt beim NBA-Klub Chicago Bulls als Sponsor ein. Seit kurzem schon in der stärksten Eishockey-Liga der Welt beim NHL-Klub Los Angeles Kings aktiv, sind die cleveren Schwaben nun auch bei den Basketballern auf dem US-Parkett.

Peter Baumann, der Marketing-Chef bei Liqui Moly, war gestern über das Zustandekommen der Kooperation glücklich: „Wir müssen international einfach ein paar Nadelstiche setzen. Oder anders ausgedrückt: Ab und zu mal einen Pflock reinhauen!“

Abgemacht ist, dass die Ulmer Vorzeige-Firma groß rauskommen kann: Werbung im Stadion in Chicago und in den sozialen Medien – so soll die breite Aufmerksamkeit genutzt werden, die das US-amerikanische Basketball-Team genießt.

Eher untypisch schwäbisch, aber es wird sehr viel Geld in die Hand genommen, denn Liqui Moly gibt einen siebenstelligen Betrag aus. Dollar oder Euro? „Das ist in dieser Dimension und beim Stellenwert des Dollars egal“, so Baumann und er ergänzt: „Das ist unser bislang größtes Sponsoring-Engagement in Nordamerika.“

Das Logo des Ölherstellers wird im United Center deutlich zu sehen sein, unter anderem auf



Die Kooperation ist besiegelt: Peter Baumann, der Marketing-Chef bei Liqui Moly (links), mit dem Präsidenten der Chicago Bulls, Michael Reinsdorf, und Sebastian Zelger (rechts), dem Geschäftsführer der Ulmer Firma in den USA.

Foto: Liqui Moly

beiden Korbständen, sowie auf den digitalen Kanälen der Bulls. „Eine attraktive Sportart, eine bekannte Liga und eine starke Mannschaft mit großer Anhängerschaft, das ist für uns die perfekte Mischung“, begründet Baumann das Engagement. Die Bulls meinen zur Kooperation: „Wir

freuen uns, mit Liqui Moly einen starken Partner gefunden zu haben. Eine Premium-Marke, die mit uns eine weltweite Strahlkraft und ein ständiges Streben nach Qualität und Spitzenleistung teilt, passt sehr gut zu uns“, sagt Matthew Kobe, Vice President bei den Chicago Bulls. Bekanntlich ist die

Sportart der Ulmer Firma nicht fremd: Seit Jahren ist Liqui Moly Partner von Ratiopharm Ulm in der Basketball-Bundesliga.

Träumen ist erlaubt: Ein Freundschaftsspiel der „Liqui-Moly-Partner“ in der Ratiopharm-Arena: Ulm gegen die Chicago Bulls...

## German motor oil brand inks seven-figure deal with Chicago Bulls



I-r: Peter Baumann, Michael Reinsdorf, Sebastian Zelger

German motor oil brand Liqui Moly has signed its largest ever US sports partnership, after inking a seven-figure deal with the Chicago Bulls.

Under the two-year deal, Liqui Moly will enjoy brand exposure at the Bulls' United Center arena, including permanent logo placement on the pole pads of both baskets.

Liqui Moly will also enjoy brand exposure across the Bulls' digital platforms, and will be able to host corporate clients at Bulls' games with specialised hospitality privileges.

Peter Baumann, Liqui Moly marketing manager, said: "This transatlantic collaboration is not purely an investment in our US trade – its impact goes far beyond the region."

"The NBA is by far the most popular basketball league in the world, with hundreds of millions of spectators following the games worldwide."

"What's more, the Chicago Bulls have a large number of loyal fans – not just in North America but also in South America, Europe, Asia and Australia."

"The club itself claims to have 175 million fans worldwide – more than any other professional team in the USA."

Headquartered in Ulm, Germany, Liqui Moly moved into US sports sponsorship last year in a deal with the LA Kings NHL franchise.

Closer to home, Liqui Moly sponsored the IIHF Ice Hockey World Championship in Denmark this year, and will sponsor the Handball World Championship in Denmark and Germany in 2019.





ITALY

IL RISO IN VESPA

At the 9th edition of "Il Riso in Vespa" in Jolanda di Savoia, Italy our colors were prominently on display. A real highlight: The Vespa 50 at the bottom right, that has the emblem of the Pope right next to our logo – a "heavenly" eye-catcher!



BELGIUM

HAHN TRUCK RACING

All good things come in threes: Team Hahn Racing at the FIA European Truck Racing Championship racing weekend at the Circuit Zolder reached the podium in every race. Conclusion: Powered by LIQUI MOLY on the way to the championship! We continue to have our fingers crossed!





SPONSORSHIP

STUNT RIDER

## Two men of action team up: Aras and LIQUI MOLY

High time to report on our stunt rider Aras from Lithuania again. Be it at DTM races at the Hockenheimring in Germany or at Spielberg in Austria at the MotoGP: In order to perform breath-taking tricks with his perfectly lubricated machine, Aras has relied on our products for years. A perfect symbiosis that offers spectacular pictures like this one time and time again. Hats off!



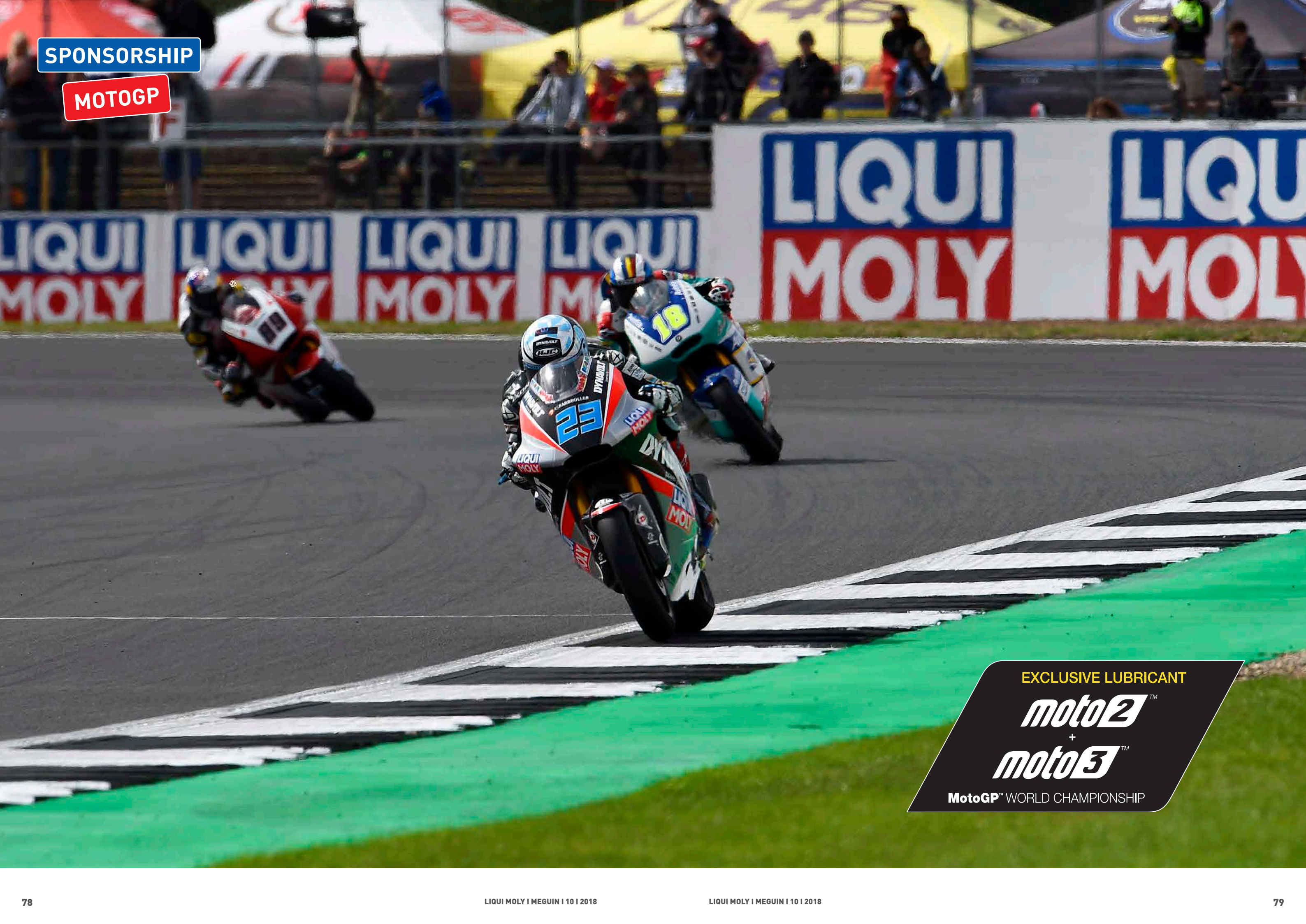
Stunt rider Aras is a crowd-puller, just like our logo!





SPONSORSHIP

MOTOGP



EXCLUSIVE LUBRICANT

*moto2*<sup>™</sup>

+

*moto3*<sup>™</sup>

MotoGP<sup>™</sup> WORLD CHAMPIONSHIP



SPONSORSHIP

MOTOGP



The Intact GP team had something to celebrate in Misano, Italy!

Finally, Marcel Schrötter had the dream of the podium come true! The Intact GP rider celebrated 3rd place in Misano and therefore his first podium in the motorbike world championships! As the official lubricant supplier and sponsor of the team we are a proud part of this success. But Xavi Vierge also completed an unparalleled energy performance: despite a hand injury he managed to fight to 10th place. An overall performance very much in line with our winning mentality!





SPONSORSHIP

TURNER MOTORSPORT

The Turner Motorsport team is one of the greatest tuning forges in the USA

# In the overtaking lane together: Turner Motorsport and LIQUI MOLY

Proven in extreme long-distance races, just as well suited to daily use on the road: Our partnership with the US racing team shows what our products can do!



SPONSORSHIP

TURNER MOTORSPORT



LIQUI MOLY has been the official lubricant supplier of Turner Motorsport since January 2018. Amongst other things, at the legendary 24-hour race at Daytona it was clear that this partnership fits together wonderfully. Signaling effect for car drivers: LIQUI MOLY motor oil is race-tested and therefore quality of the highest level!



Because only the best is good enough

"LIQUI MOLY was our preferred partner," says Will Turner, president of Turner Motorsport. "Without the perfect oil you may as well not even enter a long-distance race. Short-lived peak performance is not good enough here. The oil must maintain an extreme endurance load here." Our SAE 5W-40 Leichtlauf High-Tech is therefore the first choice in all races. But the BMW M6 GT3 also looks good! In fact, it looks so good that various videogame players and other fans have uploaded and shared the design on many internet platforms. That's the famous radiance of our brand!



Made in Germany. Made for you.



**I use it!**



"I sell LIQUI MOLY products but more importantly I use them in our race team which has won 7 championships!"

Will Turner  
Turner Motorsport  
Amesbury, Ma

TRUE STORIES  
TRUE BENEFITS. TRUE PASSION.

See the whole success story:  
[www.iuseit.us](http://www.iuseit.us)

#iuseit





PRODUCT RANGE

# Top quality for race circuit and road

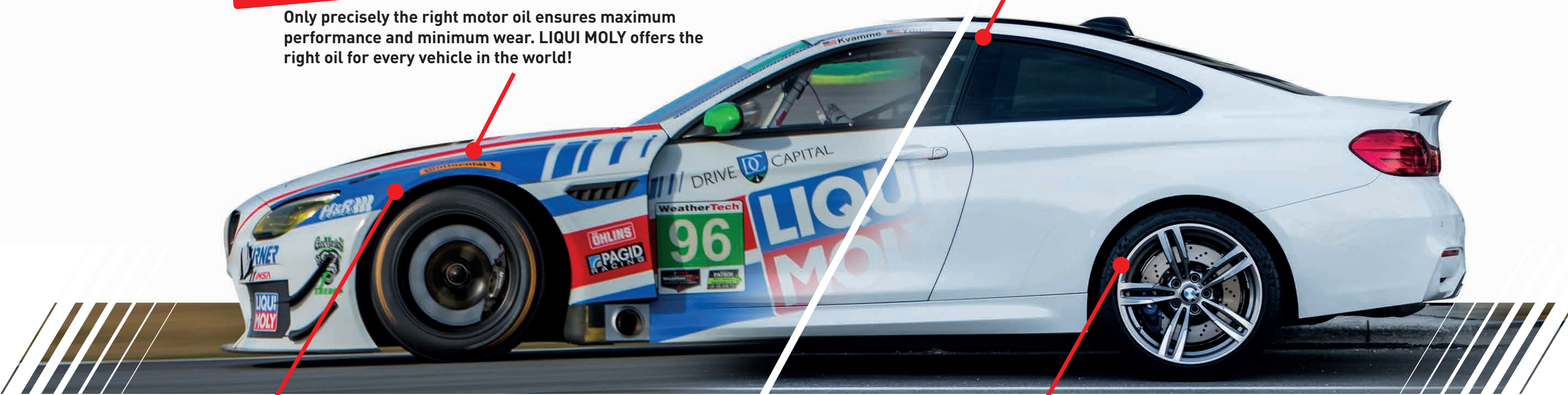
Proven under extreme conditions:  
With our products we transport the  
experiences from motorsports  
directly onto the road.

MOTOR AND GEARBOX OILS

Only precisely the right motor oil ensures maximum  
performance and minimum wear. LIQUI MOLY offers the  
right oil for every vehicle in the world!

VEHICLE CARE

A real outstanding performance: the comprehensive  
cleaning and care range by LIQUI MOLY for external and  
internal use in vehicles!



ADDITIVES

Performance optimisation, cleaning, corrosion  
protection, stable lubrication and temperature resistance -  
all this is offered by our fuel and oil additives!



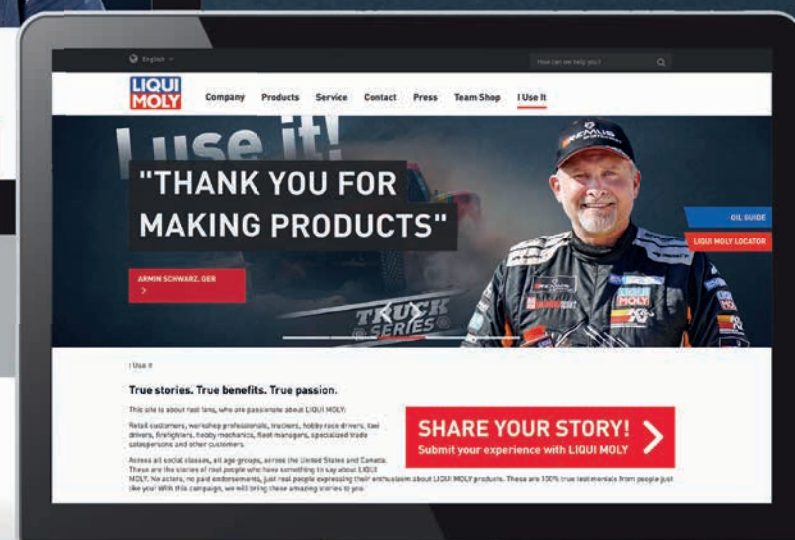
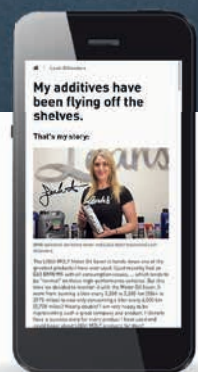
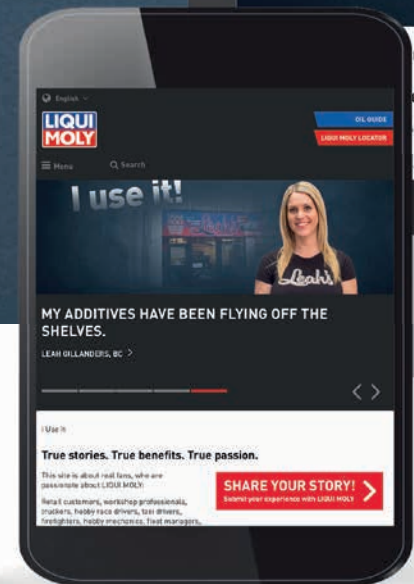
SERVICE PRODUCTS

First aid in first-class quality: Our problem-solvers quickly  
get vehicles back onto their feet or help to prevent damage  
in advance!



I USE IT

I use it!



The campaign is currently running exclusively in the USA

www.iuseit.us

TRUE STORIES  
TRUE BENEFITS. TRUE PASSION.

## You, too, can use our "I use it!" campaign

What has successfully borne fruit in the USA for around a year can also be very easily adapted to other countries: our "I use it!" testimonial campaign. With real fans that are fully behind our brand: garage pros, truckers, racing drivers, hobby mechanics and other originals. Right across social classes. Right across every age group. With only people that are as real and unique as LIQUI MOLY. Who have something to say. Who stand out. Who polarize. Who fascinate. And because people that love our brand are the best and most authentic testimonials there are,



# TESTIMONIAL CAMPAIGN USA

I USE IT

TRUE STORIES  
TRUE BENEFITS. TRUE PASSION.

I use it!

we are sharing their enthusiasm across the country. Analog and digital. With adverts, sponsorships, online banners, social media channels and a landing page as the centerpiece of the campaign.



**"My additives have been flying off the shelves."**

Leah Gillanders  
Leah's Automotive  
North Vancouver,  
British Columbia, CA



**"My truck runs amazing and the fuel economy is even better than when I bought it."**

Jesse Pimentel  
Los Angeles, CA





## TESTIMONIAL CAMPAIGN

I USE IT

SHARE YOUR STORY!  
Submit your experience with LIQUI MOLY

TRUE STORIES  
TRUE BENEFITS. TRUE PASSION.

# I use it!

Clearly structured: The design of our campaign advert

In order to underline the authentic and sympathetic character of the campaign, we put the focus of the themes on real LIQUI MOLY customers with their vehicle and our product, without exception - always in combination with original quotes instead of narcissistic, implausible advertising clichés.

The campaign been well worthwhile in the USA and has contributed significantly to the increased brand awareness on the North American continent. Imitation is therefore highly recommended. For this idea works all over the world! Which components are required for this is shown in the example advert here.

How you can adapt the campaign to your market our colleague Sascha Jardel (Export Marketing Manager) will be happy to tell you

Phone: +49 731 1420-312  
E-mail: sascha.jardel@liqui-moly.de



The vehicle of our testimonial.

The LIQUI MOLY product used by our testimonial.

Made in Germany. Made for you.

**LIQUI MOLY**

# I use it!

True stories. True benefits. True passion.

"Thanks to Leichtlauf High Tech SAE 5W-40 the engine ticking and knocking was gone!"

John Walkerman  
BMW enthusiast and LIQUI MOLY fan

See the whole success story:  
[www.iuseit.us](http://www.iuseit.us)

#iuseit



Our testimonial.

Name, quote and signature of our testimonial,





# Hot sales thanks to the cold time of year

It's nearly time for motorbikes to hibernate. High time to wake up and get the right MOTORBIKE products by LIQUI MOLY!

We offer a whole range of helpful products to "mothball" bikes. Be it thorough cleaning, careful conservation or "vitamins" for the tank: With our solutions motorbikes remain visually and technically fit, even during the cold time of year. Furthermore, our products make an important contribution to the permanent value preservation of the beloved bike.

So prepare yourself for the impending demand now, so that your motorbike customers can get straight back on the road after winter instead going to the garage!



Don't forget: Next winter is coming



# MOTORBIKE HIBERNATION



## Motorbike Leather Suit Care

- For leather surfaces made from smooth leather such as seats, saddlebags, leather suits etc.
- High-quality care emulsion for treatment of all smooth leather.
- Freshens up colors, protects and cares for the leather.
- The treated surfaces receive a semi-matt shine with an impregnating effect.
- For the cleaning of very dirty surfaces we recommend LIQUI MOLY Universal Cleaner



## Motorbike Visor Cleaner

- Cares for and cleans helmets and visors.
- Active anti-mist for glass and plastic visors.
- With long-term effect
- Removes dirt, insects, oil and silicone residue. Creates clear vision and safety.



## Motorbike Multi-Spray

- Lubricates, tackles rust, protects and cares for your motorbike. Keeps moving parts, such as Bowden cables, running permanently smoothly.
- Tackles screws that are rusted shut. Protects all of the electrics.
- Prevents squeaking noises. Protects against corrosion and maintains rubber parts. With outstanding flow properties.

## Motorbike Cleaner

- A cleaning fluid, free of polluting solvents, specially developed for motorbikes.
- biodegradable
- high washing and cleaning effect
- short exposure time
- tackles dirt, oil and grease residues
- quick and effective cleaning
- environmentally friendly



## Motorbike Fuel Stabilizer

- Conserves and protects fuel from aging and oxidation.
- Prevents corrosion in the entire fuel system. Allows easy decommissioning of motorcycles, scooters, quads, snowmobiles and other 2-stroke and 4-stroke motors.
- Increases operational safety. With long-term effect.



## Motorbike Gloss Spray Wax

- Outstanding interim paint care.
- Hermetically seals paint surface against effects of weather.
- For colored and metallic paints, new or correspondingly prepared, as well as for the quick preparation of new vehicles or used vehicles in exhibition halls.

Under the MOTORBIKE product line we offer everything from one source: Alongside motor oils and additives, also gearbox oils, air filter oil, fork oils, maintenance and repair products, chain cleaners, chain oil and even cleaners for helmet visors and care for leathers.





# DORNRÖSCHEN SCHLAF

**Wer ein paar Dinge beachtet, braucht auch nach einer sehr langen Standzeit keine Heckenschere. Wir waren beim Schmierstoff- und Serviceprodukte-Hersteller Liqui Moly und haben uns PASSENDE MITTEL zeigen und erklären lassen**

TEXT: MATZE HEPPER

FOTOS: HEPPER, NICO RÖDER

**D**ie Zeiten ändern sich. Der Job wird stressiger, die eigenen vier Wände werden gebaut, dann wachsen Hecke und Rasen unbändig, und die Kinder ebenfalls. Wer allem gerecht werden möchte, braucht Zeit.

Zeit, die oft zu Lasten des Hobbys geht. Klar, ein Pferd muss trotzdem täglich versorgt werden, eine Modelleisenbahn dagegen wäre weniger pflegeaufwändig.

Und ein Motorrad? Grundsätzlich kann man beim Stilllegen einiges anstellen, um eines schönen Tages nicht vor einem Haufen Kernschrott zu stehen. „Pah“ – denkt der eine – „mein olles Mädchen ist nach jedem Winter super angelaufen und hat vier Monate in der Garage gestanden.“ Allen, denen dies genauso geht, dürfen sich jetzt ebenfalls freuen. Andere bauen eine neue Batterie ein, drücken aufs Knöpfchen – und läuft. Auch die haben Glück. Aber was tun, wenn das Motorrad über eine sehr lange Zeit stehen wird? Natürlich weiß man nicht immer, wie lange die Kinder im Haus wohnen bleiben und ob die Partnerin oder der Partner nicht insgeheim froh ist, wenn man mal eine längere Motorradausfahrt macht. Wie also mottet man ein Motorrad für lange Zeit richtig ein? Was ist überhaupt lange? Fünf Monate und was darüber hinaus geht, davon handelt diese Geschichte. Die Grundlagen für das Einmotten lernen Sie auf den kommenden Seiten kennen. ▷



Selbst die Einlagerung der rattigsten Kiste beginnt mit dem selben Prozedere wie die der aktuellste Maschine – putzen. Ist gar nicht so schlimm, wenn man den Schmutz erst einmal einweicht



Ob jemals ein Prinz kommt und die alte Suzuki wachküss? Mal sehen, ein Schwert sprich eine Heckenschere, wird er brauchen



## 1. PUTZEN

Für viele ist es Routine nach jeder Fahrt, denn sie möchten vor allem den Wert der Maschine erhalten. Und andere können sich gar nicht mehr erinnern, wann sie ihr Moped überhaupt einmal geputzt haben. Jenen geht es rein um den Diebstahlschutz. Grundsätzlich gilt: mental vorbereiten, der eine mehr, der andere weniger. Ein feuchtes Tuch über den Fliegenfriedhof legen und die Hinterbleibsel auflösen. Das komplette Motorrad einschamponieren, um den restlichen Schmutz aufzuweichen. Dampfstrahler oder Hochdruckreiniger dosiert einsetzen und Lager und so weiter nicht direkt anstrahlen, um den Schmierstoff nicht auszuwaschen. Lieber den Gartenschlauch und diverse Haushaltsbürsten einsetzen, um an schwer zugängliche Stellen zu kommen.

Wer mit Schwamm, Lappen und kleinen Bürstchen wienert, bemerkt auch eher lose Schrauben und Speichen oder angescheuerte Kabel. Ja ja, denn unter der Sitzbank und hinter den Seitenverkleidungen ist schließ-

lich auch noch Motorrad. Mittelchen dafür gibt es genug. Vom schönen Geschirrspülmittel bis hin zum vollen Programm an Spezialreinigern hat jeder so seine Favoriten. Gründlich abspülen, bis alle Reinigerrückstände abgewaschen sind und keine Schaumbildung mehr zu sehen ist. Reiniger nie in der prallen Sonne oder auf heißen Oberflächen anwenden. Die Wirkung wird beeinträchtigt, und Flecken können entstehen. Dann den Apparat sehr gründlich trocken, gerne mit Druckluft.



Komplettreiniger wie etwa der Motorbike Cleaner von Liqui Moly können an allen Stellen der Maschine benutzt werden – Anwendungs-hinweise beachten und nicht auf heiße Flächen sprühen. Für Scheibe und Cockpit nimmt man am besten den Scheibenreinigerschaum, der recht gut haftet und die Fliegenreste löst



## 2. PFLEGEN

Sieht der Bock aus wie neu, erfreut dies den Besitzer – falls nicht, sollte ein Arzt konsultiert werden. Der Stolz auf das vollbrachte Werk regt Großmutter an und macht spendabel. Diese Laune gilt es zu nutzen, um dem Motorrad weitere Nettigkeiten zukommen zu lassen. Jetzt ist der Zeitpunkt gekommen, um den von der Sonne gebleichten, spröden oder gar porösen Gummis und Kunststoffen Gutes zu tun. Silikonspray, Kunststoff-Auffrischer oder -Tiefenpfleger geben dem Material Weichmacher zurück, die durch UV-Strahlung oder hohe Temperaturen entzogen wurden. Darüber hinaus dringen die Lotionen in die Poren ein und lassen das Material etwas aufquellen. Man denke an die milchige Trübung älterer Verkleidungsscheiben, poröse Sitzbänke, abgebrochene Nasen und Nippel an Verkleidungen.

Im Grunde sind dies unzählige feine Risse im Kunststoff, dem die Weichmacher abhanden kamen. Lack, Glas und Kunststoff können auch poliert werden, entweder richtig, mit allem

drum und dran, oder mit Sprühwachs. Dies wirkt nur ganz leicht abtragend und glättet damit die Oberflächen, wodurch Schutz, Staub und Fliegen nicht mehr so leicht haften bleiben. Silikonspray funktioniert hier auch super. Eine ähnliche Wirkweise hat Chrompolitur, welche meist auch auf Alu funktioniert. Gerne einmal mit Bremsenreiniger vorsäubern (eingebrautes Sohlengummi) und mit Politur, oder Stahlfix nacharbeiten.



UV-Strahlen und Hitze entziehen dem Kunststoff seine Weichmacher und lassen das Material spröde und später rissig werden. Kunststoffpfleger dringen in die Oberfläche ein und frischen sie auf. Sillikonfett am Kerzenstecker verbringt wahre Wunder



## 3. WARTUNG/TECHNISCHE PFLEGE

Sind die Oberflächen feste eingescrämpt, geht es an die Pflege der technischen Teile. Auch die macht natürlich an einem sauberen Motorrad mehr Spaß als an einem verkrusteten. Psychologisch gesehen ist dies nach der Pflicht also die Kür. Nicht nur der letzte Rest des schlechten Gewissens wird hinweggesprüht, nein, auch die Seele der Maschine wird gestreichelt und der Tim Taylor in uns geweckt. Die Lager der Hebel freuen sich über einen Sprühstoß Wartungsspray, gerne mit keramischen Bestandteilen. Dieses kriecht super auch an enge Lagerstellen, haftet dort lange, schmiert und sorgt für Leichtgängigkeit, ohne zu verkleben. Ein Multifunktionsöl erfüllt natürlich denselben Zweck – allerdings nicht ganz so gut. Dafür kann es andere Dinge. So verdrängt ein Mehrzwecköl Feuchtigkeit und Rost,



Spezielle Schmiermittel sind den gerne benutzten Vielzweckölen meist überlegen. Das „Wartungsspray Weiß“ von Liqui Moly enthält keramische Bestandteile und haftet bestens

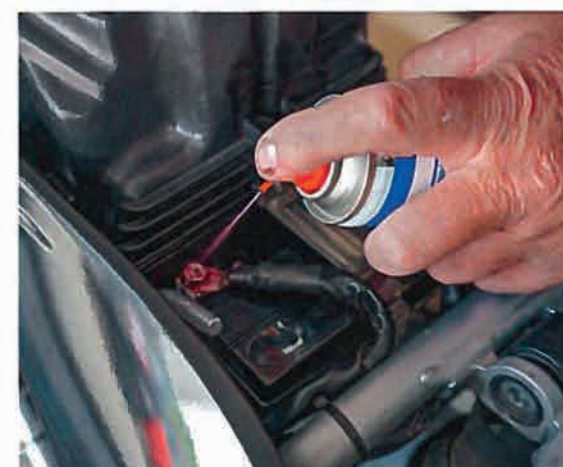


kriecht in allerlei Lager und lässt matte Teile wieder glänzen. Zudem dampft es leicht ab und hinterlässt eine Schicht, auf der Schmutz schwer haftet.

Ein Vielzwecköl ist für einen breiten Einsatzbereich gedacht. Spezielle Mittel sind in ihrer jeweiligen Disziplin deutlich besser. Daher muss ein Multiöl regelmäßiger angewendet werden als ein Spezialmittel. Einige dieser Öle sind Gift für bestimmte Anwendungen. Besonders beim Schmieren der Bowdenzüge macht man mehr falsch als richtig. Meist sind die irgendwann schwergängig, weil man sie im Über-eifer doch geschmiert hat. Neue Züge

und Mäntel kaufen – Problem behoben. Die sind innen ohnehin meist mit Teflon beschichtet und benötigen keine weitere Behandlung. Wenn überhaupt, kann man mit Teflonspray drangehen. Viele andere Mittel lassen den Mantel aufquellen, wodurch der Zug erst schwergängig wird.

Kontakte lösen und mit Elektronik-Spray behandeln, es verdrängt Feuchtigkeit und schützt vor Korrosion. In sämtliche Schlösser einen Sprüher Türschlosspfleger geben, der die feine Mechanik schmiert und nicht verklebt. Steckachsen noch kurz ausgebaut und gefettet wieder eingebaut.



Oft steckt der Teufel im Detail. Korrodierte Kontakte von Leuchtmitteln schleift man blank. Andere Verbindungen lassen sich schwer von feinem Rostschleier befreien. Hier hilft Elektronikspray. Polfett an den Anschlüssen der Batterie ist völlig aus der Mode – die Akkuhersteller freut's. Und Schlösser haben auch ein Innenleben, das Zuwendung braucht





## 4. MOTOR/KRAFTSTOFF

Man kann ein Motorrad nicht wie ein menschliches Wesen behandeln – ein Motorrad braucht Liebe (frei nach Walter Röhrl). Und die geht bekanntlich durch den Magen. Hat man sich überfressen, ist einem übel, der Magen übersäuert, die Kacke somit am Dampfen. Gerade in älteren Motoren, deren Kolbenringe durch Ablagerungen nicht mehr richtig abdichten, schlüpft gerne verbrannter oder unverbrannter Kraftstoff vorbei ins Öl. Bewahrt man sein Motorrad in einem Raum mit hohen Temperaturschwankungen auf, kommt noch Kondenswasser hinzu. Alles zusammen ergibt eine höchst aktive Mischung, die den Motor- und Getriebeinnereien nicht bekommt. Darum sollte man vor dem Einlagern einen Ölwechsel machen. Da für den Wechsel (natürlich mit Ölfilter) der Motor betriebswarm sein sollte, kann man jetzt einiges gleich miteinander verbinden. Als erstes gibt man eine der im Tank befindlichen Kraftstoffmenge entsprechende Portion „Bike Additive“ hinzu. Dieser Spritzzusatz wirkt als Stabilisator und Korrosionsschutz, reinigt den Kraftstoffkreislauf, enthält Schmierstoffe für mechanisch belastete Bauteile im gesamten System und löst Rückstände an Düsen, Ventilen, Zündkerzen und Brennräumen.

Neigt sich der verfeinerte Sprit dem Ende zu, sollte man neuen einfüllen. Zuhause dann Benzinstabilisator hinzufügen. Normales Benzin beginnt nach rund drei Monaten zu altern. Durch Temperaturschwankungen entsteht im Tank Kondenswasser, die Korrosionsgefahr steigt. Das Wasser setzt sich unten am Tank ab. In Verbindung mit dem biologisch erzeugten Benzinanteil entwickelt sich nun ein ungeahntes Eigenleben im Tank. Der Stabilisator hingegen bindet die Feuchtigkeit im Kraftstoff. Mit gefülltem Tank samt Zusatz kann die Maschine ein Jahr eingelagert werden. Dann allerdings sollte man die komplette Tankfüllung am besten auf Langstrecke verfahren. Oder eben tauschen und die Brüche im Auto verheizen.

Doch zurück. Zuhause angekommen, ist die richtige Zeit für den „Engine Flush“ gekommen. Dieses Additiv wird dem Motoröl zugegeben. Danach das Bike rund zehn Minuten im Standgas laufen lassen und dabei die (Nass-) Kupplung mehrmals längere Zeit ziehen. Das Additiv löst Rück-

stände, Abrieb sowie Schlamm und hält den Schmutz in Schwebe, so dass dieser beim Ölwechsel abläuft. Wer jetzt natürlich meint, dass sein Motorrad eine Reinigung von innen nicht verträgt, sollte an den Neuzustand seiner Motorinnereien denken, denn die waren einst ja auch sauber. Hat das Motorrad eine Einspritzanlage, könnte man diese Zeit nutzen, um eine Ladung „Drosselklappenreiniger“ in den Ansaugstutzen zu pusten. Motor aus, Öl ablassen, Filter entfernen und durch neuen ersetzen, neues Öl rein. Und gerne noch eine Portion Motor-Innenkonservierer in das offene Zündkerzenloch. Im hohen Gang den Motor mehrmals über das Hinterrad durchdrehen – fertig. Bis zu drei Jahren hält der Motor jetzt gut durch. Für längere Standzeiten gibt es spezielle Lageröle mit extremer Haftfähigkeit.



**Vor dem Ölwechsel mit „Engine Flush“ durchputzen. Löst Rückstände, bindet diese und hält sie bis zum nächsten Wechsel in Schwebe. Beim Einfüllen des neuen Öls „Oil Additive“ hinzu und ins Kerzenloch „Motor-Innenkonservierer“. Motor mehrmals durchdrehen – gut gerüstet für drei Jahre Standzeit**



**Im Dunkeln munkeln. Die Ergebnisse einer oberflächlichen Putzaktion sind schnell sichtbar und somit nachvollziehbar. Die der Inneren allerdings auch. Der Drosselklappenreiniger von Liqui Moly funktioniert gut sichtbar überaus prächtig**

## 5. BREMSANLAGE

Bremsflüssigkeit ist hygroskopisch, das heißt, sie bindet Wasser. Und das mehr, wenn das Motorrad großen Temperaturschwankungen ausgeliefert ist. Je nach Herstellerangabe hält die Bremsflüssigkeit ein bis zwei Jahre durch. Darüber hinaus sollte sie gewechselt werden. Wenn die Suppe Wasser „zieht“, sammelt sich das gern am tiefsten Punkt des Systems, wo es zu Rostbildung kommt. Daher laufen die unteren Kolben meist schwerer als die oberen. Zudem verdampfen die Weichmacher in der Flüssigkeit, wodurch die Gummiringe aushärten können. Also auch hier: erst putzen mit Bremsenreiniger. Dann auseinander nehmen – sprich Beläge raus – und Kolben gängig machen. Rost lösen und Kolben mit Silikonspray einsprühen. Dann die Kolben vor und zurück bewegen, bis sie leichter laufen. Vor

Einbau etwas „Antiquitschpaste“ auf die Rückseite der Beläge an die Kontaktstellen zu den Kolben schmieren, als dämpfende Zwischenschicht, die verhindert Schwingungen – die wir als Quietschen wahrnehmen.



**Erst putzen und dann verwöhnen. Bremsflüssigkeit „zieht“ Wasser. Das sammelt sich am Boden der Anlage, sprich am unteren Kolben. Der korrodiert und reagiert verzögert. Rost lösen mit Bremsenreiniger und Silikonspray als Gleitmittel aufbringen, das macht ihn flott**

## 6. GUTE NACHT

Wer alle Maßnahmen durchgeführt hat, zusätzlich außen mit Multiöl die Flächen konserviert hat, innen mit den Reinigern und Additiven sein Möglichstes gab, ist jetzt mit neuem Öl und Filter rund 150 Euro los. Das kostet der Erhalt der technischen Seele und ein ruhiges Gewissen – schließlich gibt es den Werterhalt für umme obenauf. Die von uns angewendeten Produkte gibt es bei Liqui Moly direkt unter [shop.liqui-moly.de](http://shop.liqui-moly.de) oder im Fachhandel. Dort finden sich natürlich vergleichbare Produkte. Ein sehr wichtiger Punkt beim Stilllegen für mehrere Jahre sind Temperaturschwankungen, die die Bildung von Kondenswasser in allen Bereichen der Maschine fördern und somit Korrosion ermöglicht.

Wer über einen trockenen, gleichmäßig temperierten Raum verfügt, deckt das Motorrad mit einer Haube ab ([www.schutzdeckenshop.de](http://www.schutzdeckenshop.de)), die speichert im Gegensatz zum Bettlaken aus Baumwolle keine Feuchtigkeit. Mit der Faltgarage von Louis lässt sich ein eigenes, trockenes und stabiles Klima schaffen ([www.louis.de](http://www.louis.de)). So gerüstet kann die Maschine zwar keine hundert Jahre Dornröschenschlaf halten, aber gut zwei bis drei dahindämmern. □



**Die Verbindung aus Luftentfeuchter und VCI-Emitter in einer geschlossenen Faltgarage schützt die Maschine zuverlässig bis zu zwei Jahre vor Rost. Öffnen verkürzt die Wirkung erheblich**

**In einer geschlossenen Faltgarage wirkt der flüchtige Korrosions-Verhinderer am besten**



**Abdecken ist wichtig. Das Motorrad sollte getrocknet und abgekühlt sein. Die Schutzhaube sollte den Boden nicht berühren, um eine Luftzirkulation zu ermöglichen. Bettlaken oder andere feuchtigkeits-speichernde Stoffe sind ungeeignet**



**JETZT NOCH TEILNEHMEN!**

# WERKSTATT DES VERTRAUENS 2019

Eine Aktion von  
**AUTO**  
& WIRTSCHAFT

## Vertrauen als Basis des Erfolges

**Vertrauen und Loyalität sind entscheidende Faktoren für den langfristigen Erfolg eines Unternehmens. AUTO & Wirtschaft wird ab heuer die engagierten Betriebe als „Werkstatt des Vertrauens“ vor den Vorhang holen.**

Im Gegensatz zu vielen anderen Auszeichnungen, die von Fachleuten oder einer Jury bewertet werden, lässt „Werkstatt des Vertrauens“ in Form von Empfehlungsmarketing jene Menschen darüber entscheiden, die es betrifft. So können alle österreichischen Kfz-Fachbetriebe an dieser Aktion teilnehmen und ihre Kunden dazu einladen, sie zu bewerten. Jede Werkstätte, die im ersten Jahr 30 Kundenbewertungen erhält, darf im Jahr darauf den Titel „Werkstatt des Vertrauens“ tragen.

### Kunde sucht Orientierung

Für den Kunden, der Orientierung im vielfältigen Angebot der Werkstätten sucht, ist diese Auszeichnung eine besonders große Hilfe. Im Gegensatz zu einer Auszeichnung, die nur eine geringe Zahl an Werkstätten hervorbringt, wird „Werkstatt des Vertrauens“ in Österreich flächendeckend ausgerollt, damit soll jeder interessierte Kunde einen Partner in seiner Umgebung finden können.

### Was ist Werkstatt des Vertrauens?

- Ein vom Werkstattkunden verliehenes Gütesiegel.
- Die einzige Möglichkeit, mit zufriedenen Kunden zu werben.

### Wie werden Sie zur Werkstatt des Vertrauens?

- Schritt 1: Bewerben Sie sich für die Auszeichnung.
- Schritt 2: Sammeln Sie die Stimmen Ihrer Kunden.
- Schritt 3: Erreichen Sie die benötigte Stimmenanzahl.

### Was bringt Ihnen Werkstatt des Vertrauens?

- Das Gütesiegel überzeugt Neukunden von Ihrer Werkstätte.
- Es beweist Stammkunden, dass Sie permanent besten Service bieten.
- Mit der Auszeichnung werben Sie erfolgreich für Ihren guten Namen.

[www.werkstattdesvertrauens.at](http://www.werkstattdesvertrauens.at)

### Die Partner

Werkstatt des Vertrauens in Österreich wird unterstützt von:

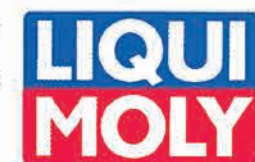


## Vertrauen bindet

**Statement zu „Werkstatt des Vertrauens“ von Liqui-Moly-Geschäftsführer Günter Hiermaier.**



Günter Hiermaier, Geschäftsführer Liqui Moly GmbH, unterstützt „Werkstatt des Vertrauens“ in Deutschland und Österreich



Kundenbindung bedeutet für eine Werkstatt deshalb in erster Linie, sich das Vertrauen des Autofahrers zu erarbeiten. Und Vertrauen und Kundenbindung sind eng mit Qualität verbunden. Denn einwandfreie Qualitätsarbeit ist die beste Basis für ein lange anhaltendes Vertrauensverhältnis.

Ehre, wem Ehre gebührt. Werkstätten, die sich das Vertrauen der Kunden erarbeitet haben, erfahren durch die Aktion „Werkstatt des Vertrauens“ Anerkennung. Diese ist für jede Werkstatt im hart umkämpften Markt wertvoll. Denn sie hilft wiederum, bestehende Kunden langfristig zu halten und neue Kunden zu gewinnen. Schließlich ist für viele Kunden nicht der Preis das alleinige oder wichtigste Entscheidungskriterium, welcher Werkstatt sie ihr Fahrzeug anvertrauen, sondern das Verhältnis vom Preis zur Leistung und das Gefühl, im Fachbetrieb gut aufgehoben zu sein.

Welcher Fachbetrieb das ist, darüber entscheidet keine Fachjury, sondern die Basis, die Kunden selbst. Und das ist keine Momentaufnahme, sondern ein kontinuierlicher Prozess. Das hebt die Aktion „Werkstatt des Vertrauens“ unter vielen Prüfsiegeln hervor.

### Werkstatt des Vertrauens in Österreich

An diesem Bemühen um Vertrauen und Qualität in den Werkstätten hat die Aktion „Werkstatt des Vertrauens“ in Deutschland einen nicht zu unterschätzenden Anteil. Und aus diesem Grund ist es aus unserer Perspektive die absolut richtige und konsequente Entscheidung, die Aktion „Werkstatt des Vertrauens“ auch auf Österreich auszuweiten. Beste Qualität und höchste Leistungsfähigkeit bieten all unsere Produkte und Dienstleistungen. Dahinter stecken das Wissen und die Leidenschaft von inzwischen beinahe 900 Liqui-Moly-Mitarbeitern sowie mehr als 60 Jahre Erfahrung in unserem Metier. Der Dienst am Kunden, sprich der Service, wird bei uns ganz groß geschrieben. Auf dieser Philosophie fußt unser Unternehmenserfolg. „Werkstatt des Vertrauens“ baut auf den gleichen Pfeilern auf und ist eben aus den gleichen Gründen erfolgreich.

auto und wirtschaft, 09/2018

## Liqui Moly Rekordmonat im September

Ulm. Der Spezialist für Motoröle und Additive, Liqui Moly, steuert im September auf einen Rekordmonat zu. Geschäftsführer Ernst Prost in einer Mitteilung anlässlich der Automechanika in Frankfurt: „Wir werden zum ersten Mal mehr als 50 Millionen Euro Monatsumsatz machen.“ Allein in den Auftritt auf der Messe hat das Unternehmen demnach etwa 500 000 Euro investiert. Dies zahlte sich in entsprechenden Aufträgen wieder aus. Man konnte Kunden aus über 100 Ländern treffen.

SüdwestPresse, 19.09.2018

Liqui Moly

## Produktsparte Nutzfahrzeuge unter neuer Leitung



Nachdem die Produktsparte Nutzfahrzeuge des Ulmer Motoröl- und Additiv-Spezialisten Liqui Moly in den vergangenen Jahren nach eigenen Angaben weiter gewachsen ist, musste auch das Verkaufsteam im Außendienst wachsen. Seit Juli 2018 hat dieses nun mit Klaus Stahl einen neuen Chef. Laut Liqui Moly-Geschäftsführer Günter Hiermaier ist Stahl bereits seit 2012 im Unternehmen und war bislang als Gebietsleiter Nutzfahrzeuge aktiv. Er kenne die internen Strukturen und Abläufe des Unternehmens ebenso wie die des Vertriebes und sei als Verkäufer mit den Bedürfnissen der Kunden vertraut, so Hiermaier weiter. Stahl habe damit beste Voraussetzungen für die neu geschaffene Führungsposition.

Stahl berichtet an den Nationalen Verkaufsleiter Fachhandel, Werner Lehmkeper. Im Innendienst wird der neue Verkaufsleiter Nfz von Alexander Armbruster unterstützt, der als Key-Account-Manager für das Nutzfahrzeugsegment verantwortlich zeichnet.

kk

Krafthand, 03/2018



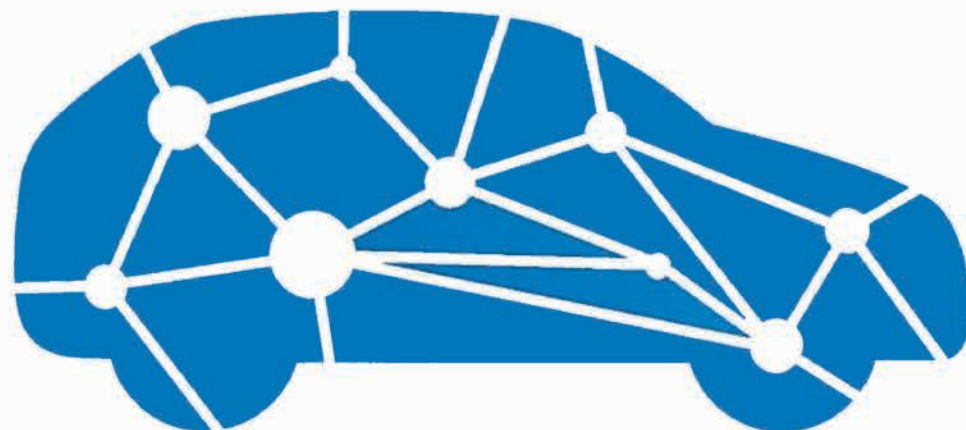
## Bewährte Bosch Werkstattsoftware weiterentwickelt

Die Bosch-Werkstattsoftware Esitronic gehört seit vielen Jahren zur Standardausrüstung, insbesondere in Mehrmarkenwerkstätten. In Europa nutzt jede dritte unabhängige Werkstatt diese leistungsstarke und bewährte Software. Die bisherige Version Esitronic 2.0 bietet Kfz-Werkstätten ein um-

Symptom, einem Fehler oder nach bestimmten Fahrzeugkomponenten. Sobald der Nutzer die ersten Buchstaben des gesuchten Begriffs eintippt, erhält er Vorschläge für passende Stichworte. Ist der Suchbegriff gefunden, werden die Suchergebnisse geordnet nach dem Grad der Relevanz mit kur-

Esitronic Informations-Typen hin- und herschalten. So lassen sich alle benötigten Informationen innerhalb weniger Sekunden finden. Über Kontextmenüs zu den einzelnen Fahrzeugkomponenten erhält der Nutzer zudem immer die jeweils passenden Zusatzinformationen, wie Einbauort, Schaltpläne oder Sollwerte. In der Esitronic 2.0 Online ist auch das Modul „Erfahrungsbasierte Reparatur – Bekannte Fehler“ (EBR) integriert und ermöglicht damit Unterstützung durch die Bosch-Expertise und aktuellen Problemfallbeschreibungen, die rund um die Uhr verfügbar sind.

**Schnelle Ladezeiten auch bei geringer Internet-Bandbreite.** Die Esitronic-Entwickler haben die Ladezeiten mit intelligenten Speicherstrategien und besonders schnellen Servern so optimiert, dass die gesuchten Informationen ohne Wartezeiten schnell zur Verfügung stehen. Dokumente werden innerhalb eines Augenblicks geladen. Selbst Nutzer mit geringer Internet-Bandbreite können so Esitronic 2.0 Online komfortabel nutzen. Weiterhin bietet die neue Esitronic 2.0 Online eine intuitive Neugestaltung der Informationsarten Fehlersuche (SIS), Wartungspläne (M), Komfortschaltpläne (P), Technische Service Informationen (TSB) und Erfahrungsbasierte Reparatur (EBR). *au* ♦



Die bewährte Werkstattsoftware Esitronic 2.0 gibt es jetzt mit Online-Unterstützung

fangreiches Paket für die effiziente und professionelle Reparatur nahezu aller Fahrzeuge auf dem europäischen Markt. Dieses umfangreiche Paket besteht aus Diagnosedaten, Reparaturanleitungen, Wartungs- und Schaltplänen sowie dem Modul „Erfahrungsbasierte Reparatur – Bekannte Fehler“ (EBR). Nachdem die Datenmenge der Esitronic aufgrund der wachsenden Zahl elektronischer Steuergeräte und Komponenten für die Komfort- und Sicherheitselektronik sowie für moderne Fahrerassistenzsysteme kontinuierlich zugenommen hat, bietet Bosch jetzt mit der neuen Esitronic 2.0 Online eine parallel nutzbare Online-Version. Diese erleichtert insbesondere die Suche und stellt Informationen kontextbezogen zur Verfügung. Durch die freie Textsuche und einer Dokumentenvorschau findet der Nutzer die benötigten Informationen sehr einfach und schnell.

**Zugang zu allen Informationen in Sekundenschnelle.** Mit dem Esitronic-Update 2018/2 erhalten alle Nutzer auch die neue Version Esitronic 2.0 Online als kostenloses Upgrade. Damit können sie künftig – eine Internetverbindung vorausgesetzt – mit einem Mausklick zwischen der bisherigen Version und der neuen Online-Version hin- und herschalten. Denn beide Versionen, die Offline- und die Online-Version, sind auf einem Gerät parallel nutzbar. So wie es die meisten Nutzer von der „Google“-Suche gewohnt sind, erfolgt der direkte Zugang zu allen relevanten Informationen über die freie Textsuche der Esitronic 2.0 Online. Gesucht werden kann beispielsweise nach einem

zen, zusammenfassenden Inhaltsangaben angezeigt. Mit Klick auf ein Ergebnis erfolgt die Vorschau des gefundenen Dokumentes. Über zusätzliche Suchbegriffe wie Fabrikat, Motortyp oder Bauteil kann die Suche weiter verfeinert werden. Dabei kann der Nutzer auch zwischen den verschiedenen

## Neuer Export-Leiter bei LIQUI MOLY

Der Öl- und Additivspezialist LIQUI MOLY hat einen neuen Leiter für sein immer wichtiger werdendes Export-Geschäft: Salvatore Coniglio (50) aus Vöhringen. Er war bisher stellvertretender Export-Leiter. „Wir werden unseren Internationalisierungskurs verstärken“, kündigt er an.

In seinem Heimatmarkt Deutschland hat LIQUI MOLY inzwischen eine so starke Stellung, dass dort nur noch in kleinen Schritten wachsen werden kann. Eine umso größere Bedeutung hat das Export-Geschäft, das bereits heute für deutlich mehr als die Hälfte des Umsatzes sorgt. „Wir wollen das Erfolgsmodell Deutschland auf andere Länder übertragen“, so Salvatore Coniglio. Dazu gehört, dass in jedem Land eine möglichst breite Auswahl aus den rund 4.000 Produkten rund um Automotive-Chemie angeboten werden soll. Und dazu gehört, dass zu den bislang über 120 Export-Märkten noch weitere Länder hinzukommen sollen.



Salvatore Coniglio

Salvatore Coniglio kam 2001 zu LIQUI MOLY und war seit über zehn Jahren stellvertretender Export-Leiter. In seiner neuen Position folgt er auf Geschäftsführer Ernst Prost, der die Leitung der Export-Abteilung 2016 kommissarisch übernommen hatte. „Salvatore Coniglio kennt das Unternehmen in- und auswendig“, sagt Geschäftsführer Ernst Prost. „Er ist der richtige Mann, um LIQUI MOLY international auf Erfolgskurs zu halten und im Wettbewerb mit den viel größeren Ölkonzernen zu bestehen.“ *au*

## LIQUI MOLY mit zwei neuen Geräten für Werkstätten

Werkstätten in ihrem Alltag zu unterstützen und ihnen neue Umsatzmöglichkeiten zu eröffnen, das hat sich der deutsche Öl- und Additivspezialist LIQUI MOLY auf die Fahnen geschrieben. Auf der Automechanika zeigt das Unternehmen zwei neue Geräte, die genau das leisten.

Das erste Gerät ist das JetClean Tronic II. Damit können Werkstätten Motor und Kraftstoffsystem einer Grundreinigung unterziehen. Es entfernt Ablagerungen besonders schnell und gründlich. Angeschlossen an das Einspritz- oder das Ansaugsystem pumpt das Gerät eigens entwickelte Reinigungsadditive hinein. Der Reinigungsprozess selbst wird vom Gerät überwacht. Der Mechaniker kann in der Zwischenzeit andere Arbeiten erledigen und trotzdem besteht die Sicherheit, dass nichts schiefgeht und dass das Kraftstoffsystem danach nicht aufwendig entlüftet werden muss. Um dasselbe Resultat zu erzielen, bliebe ansonsten nur, die Bauteile auszubauen und sie von Hand zu säubern – ein ungleich umständlicheres und aufwendigeres Vorhaben. Die Werkstatt kann die Reinigung sowohl problembezogen als separate Ser-

viceleistung anbieten als auch vorbeugend in die Jahresinspektion integrieren. Beides hilft, sich von der Konkurrenz abzuheben. Und gerade bei stark belasteten Fahrzeugen spürt der Kunde sofort einen deutlichen Unterschied. Abhängig von der Anzahl der durchgeführten Reinigungen hat sich das JetClean Tronic II schon nach wenigen Wochen amortisiert. Es eignet sich nicht nur für Autos, sondern ebenso für Nutzfahrzeuge, Baumaschinen, Motorräder und Boote. Das zweite Gerät ist das GearTronic II für den diffizilen Ölwechsel bei Automatikgetrieben. Das sensible gleichzeitige Entleeren und Befüllen des Getriebes erfolgt vollautomatisch und muss nicht beaufsichtigt werden. Die Menüführung über die Tastatur samt LCD-Bildschirm erfolgt computergestützt und ist besonders intuitiv. Um den Mechaniker bei seiner Arbeit zu entlasten, enthält das Gear



Mit dem JetClean Tronic II können Werkstätten Motor und Kraftstoffsysteme einer Grundreinigung unterziehen



Gear Tronic II für den Ölwechsel bei Automatikgetrieben

Tronic II eine Fahrzeugdatenbank und zeigt an, welches Getriebeöl das jeweilige Fahrzeug benötigt und wie groß die Füllmenge ist. Das vereinfacht den Arbeitsalltag und schützt vor Fehlern und teuren Reklamationen.

Das Gear Tronic II beherrscht nicht nur den Ölwechsel. Mit ihm lassen sich außerdem Reinigungs- und Pflegeadditive in den Service integrieren. Das ist technisch sinnvoll und bedeutet ein Zusatzgeschäft für die Werkstatt.

Neben diesen beiden Geräten zeigt LIQUI MOLY noch eine Reihe von kleineren Neuheiten. Darüber hinaus ist die Messe eine der wenigen Gelegenheiten, nahezu das gesamte, rund 4.000 Produkte umfassende Sortiment zu sehen.

LIQUI MOLY ist in Halle 9.1 an Stand C06 zu finden. *au* ♦





Foto: CC/Blicklicht

Reinigung des Kraftstoff- und Ansaugsystems bei Diesel und Benzinern

# Düsen-Schwäche

## Probleme:

- Leistungsverlust
- Höherer Verbrauch
- Schlechte Abgaswerte
- Unruhiger Motorlauf
- Schlechte Gasannahme

## Ursache:

- Schlechte Verbrennung durch Ablagerungen auf Einspritzdüsen
- Defektes Abgasrückführungsventil
- Defekte Kurbelgehäuseentlüftung
- Schlecht schließende Einlassventile

## Gründe:

- Schlechte Kraftstoffqualitäten
- Direkteinspritzung (Düsenkopf im Verbrennungsraum)
- Billiges Motorenöl
- Überwiegender Kurzstreckenbetrieb
- Hohe Kilometeraufleistung

## Folge:

- Motorschaden



Keine Verwechslung: Benzinadditive sind blau



Vorlauf und der Rücklauf des Kraftstoffsystems ...



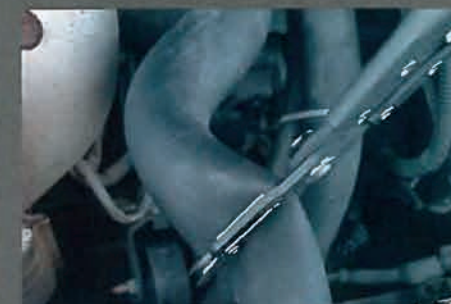
... müssen mit den richtigen Adaptern ...



... ran an die JetClean Tronic II.



Es gibt ein breites Adaptersortiment.



Paralleler Anschluss der Ansaugung ...



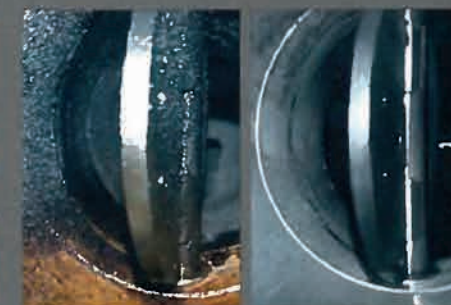
... mit dem Ansaugsystemreinigungsset.



Anschluss ans Gerät mit Dosierhebel:



Achtung: pro Treibstoffart ein Kraftstofffilter.



Drosselklappe vor und nach der Reinigung.

## Vereinbarung

Der Außendienst von Liqui Moly kann das JetClean Tronic II per Überlassungs- & Nutzungsvereinbarung Werkstattkunden anbieten. Die Konditionen sind im Verhältnis zu den Preisen für das Gerät sehr günstig gehalten.

Werkstattbetriebe müssen in fünf Jahren 20.000 € Umsatz mit Liqui Moly machen. Die Abnahmeverpflichtung beschränkt sich nicht ausschließlich auf Additive und Zubehör für das JetClean Tronic II, sondern auf das komplette Markensortiment. Nach der Erfüllung der Abnahmeverpflichtung geht das Gerät in dessen Eigentum über.

In Verbrennungsmotoren verschmutzen Abgase und Treibstoffrückstände das Kraftstoff- und Ansaugsystem. Folgen: Die Leistung sinkt, der Verbrauch steigt, die Abgaswerte verschlechtern sich. Mit dem JetClean Tronic II von Liqui Moly lassen sich beide Systeme parallel wieder auf Vordermann bringen.

Eine bekannte Redensart ist „Ich mach mal die Düse“ so wie „sich vom Acker machen“, also einfach mal schnell verschwinden. Düsen-Schwäche hingegen ist ein erstes Symptom für eine ernste Motor-Krankheit, die vor allem Abgasrückführventile und Einspritz-

düsen befallt. Wenn sich eine Kfz-Werkstatt diesem Thema intensiv widmet, kann sie damit richtig Geld verdienen und Kundenfahrzeuge von ihrer Motorschwäche befreien. Das dauert je nach Motor eine halbe bis eine dreiviertel Stunde und läuft nahezu vollautomatisch.

## Fehler im System

Das Thema ist bekannt: Bei der Verbrennung von Kraftstoff im Motor entstehen Rückstände. Das war schon immer so. Nur machen heutzutage diese Rückstände modernen Motoren viel mehr Probleme,



„Die Reinigung des Kraftstoff- und Ansaugsystems ist keine gewöhnliche Serviceleistung. Mit der Jet-Clean Tronic kann der Betrieb beide Systeme parallel schnell und einfach reinigen. Den Unterschied spürt der Kunde sofort.“

**Jonathan Gysel,**  
Anwendungstechniker Forschung & Entwicklung  
bei Liqui Moly.



weil sie aus dem System nicht mehr herauskommen und es daher irgendwann blockieren. Natürlich wurden Abgasrückführung und Direkteinspritzung entwickelt und verbaut, um die schädlichen Abgase zu senken. Der Fehler im System ist trotzdem da, weil Motoren heute viel empfindlicher auf Verschmutzungen reagieren als früher. Und das sorgt für ordentlich Beschäftigung in vielen Werkstätten. „Viele Betriebe tauschen die Bauteile einfach aus. Das sollte aber eigentlich immer nur der letzte Ausweg sein. Eine vorbeugende Reinigung geht häufig schneller und günstiger“, weiß Jonathan Gysel, Anwendungstechniker Forschung & Entwicklung bei Liqui Moly.

## Problem Nummer 2

Bei direkteinspritzenden Benzin- und Dieselmotoren wird der Ansaugbereich nicht mit Kraftstoff gereinigt. Der Schmutz bleibt also quasi liegen. Dieser kommt in das System zum einen über die Abgasrückführung und zum anderen durch die Kurbelgehäuseentlüftung oder über das bei der Ventilüberschneidung rückströmende Abgas. Diese Verbindung von Abgas- und Ansaugtrakt sorgt für zum Teil große Ablagerungen auf der Ansaugseite des Motors. „Ich habe schon Ansaugschläuche gesehen, die zu zwei Dritteln zugesetzt waren. Zur Reinigung dieser bedarf es aber ganz anderer Methoden“, weiß Gysel.

## Problem Nummer 1

Bei der direkten Einspritzung sitzen die Injektoren (Benzin oder Diesel) direkt im Verbrennungsraum. Dadurch ist der Düsenkopf permanent mit Abgasen in Kontakt. Folge: An den Kraftstoffaustrittslöchern am Düsenkopf bilden sich rasch Ablagerungen. Der eingespritzte Kraftstoff kann in Folge nicht mehr so fein zerstäubt werden und sich so nicht mehr optimal mit der Luft vermischen. Das Problem der Ablagerungen nimmt nun immer mehr zu, bis hin zum Blockieren des Injektors oder Ausfall des Systems.

## Einfache und schnelle Lösung

Die JetClean Tronic II entfernt Ablagerungen im Kraftstoff- und Ansaugsystem schnell und gründlich. Das Gerät wird an das Einspritz- und das Ansaugsystem (Einzel- und Parallelbetrieb möglich) angeschlossen und pumpt in diese den jeweiligen Kraftstoff, der mit speziell entwickelten Reinigungsadditiven angereichert ist. „Die Additive sind konzentriert und entfernen die Ablagerungen effektiv in kurzer Zeit“, so Gysel. Es gibt vier Additive für die JetClean Tronic II: je

eines für das Einspritz- und Ansaugsystem und das jeweils für Benzin- und Dieselmotoren. Damit der Kfz-Profi die Additive nicht verwechselt, sind die Benzinadditive blau eingefärbt. So reicht ein Blick in die beiden Tanks, um zu erkennen, ob die Restmenge vor dem nächsten Einsatz entfernt werden muss oder einfach aufgefüllt werden kann.

Den Reinigungsprozess überwacht das Gerät. Der Mechaniker kann in der Zwischen-

zeit andere Arbeiten erledigen und trotzdem besteht die Sicherheit, dass nichts schief geht und dass das Kraftstoffsystem danach nicht aufwendig entlüftet werden muss. Um dasselbe Resultat zu erzielen, bliebe ansonsten nur, die Bauteile auszutauschen oder mechanisch zu reinigen – ein ungleich umständlicheres und aufwendigeres Vorhaben. Das JetClean Tronic II wird an die Autobatterie angeschlossen. Weil keine externe Stromversorgung notwendig ist,

lässt sich das Gerät auch mobil einsetzen, zum Beispiel um einen kompletten Fuhrpark beim Kunden vor Ort zu behandeln.

Es eignet sich nicht nur für Autos, sondern ebenso für Nutzfahrzeuge, Baumaschinen, Motorräder und Boote. Nach der Reinigung liefert der Motor wieder seine ursprüngliche Leistung, die Lebensdauer des Einspritzsystems wird erhöht und die Gefahr von Motorproblemen sinkt.

**Tipp:** Die Werkstatt kann die Reinigung sowohl problembezogen als separate Serviceleistung anbieten als auch vorbeugend in die Jahresinspektion integrieren. Beides hilft, sich von der Konkurrenz abzuheben. Und gerade bei stark belasteten Fahrzeugen spürt der Kunde sofort einen deutlichen Unterschied. Abhängig von der Anzahl der durchgeführten Reinigungen hat sich das JetClean Tronic II schon nach wenigen Wochen amortisiert. ☺

## Alternativen und Produkte rund um die Reinigung des Kraftstoff- und Ansaugsystems

### Reinigungspaket für Einspritzdüsen von Dieselmotoren BG INJECT-A-FLUSH

Der BG Diesel Injector Cleaning Service (BG-Reinigungspaket für Einspritzdüsen von Dieselmotoren) besteht aus einem Werkzeug für die Zuleitung, Adaptern für den Anschluss an die Kraftstoffanlage des Fahrzeugs und dem dazugehörigen BG-Reiniger. Mit diesem Gerät haben Werkstätten die Möglichkeit, sämtliche Komponenten des Motors – von der Einspritzpumpe bis zum Injektor – zu reinigen. Und das im eingebauten Zustand und bei laufendem Motor.



### VIA Start Up

Reinigungswerkzeug für Einlassventile, Ansaugtrakt und Einspritzventile bei Benzinmotoren.



### Elektronisches Saugrohrtool 311 E

Universelles elektrisches Werkzeug zur Reinigung von Ansaugrohren, AGR-Ventilen, Einlassventilen und Partikelfiltern von Otto- und Dieselmotoren im eingebauten Zustand. Das Gerät nutzt die natürlichen Saugrohrschwingungen des Motors zur Reinigung. Zur Verwendung mit Inspektions- und Wartungspaket Otto (109/110/208) oder Diesel: (109/112/244).



### Kunzer:

#### Rücklaufmengenmessgerät für Common-Rail-Diesel Mit sechs Adapter für Bosch, Siemens, Denso und Delphi

Dieses Gerät misst rasch und effektiv die Kraftstoffmenge, die von jeder Einspritzdüse in den Tank zurückfließt. Dadurch kann sofort festgestellt werden, wenn eine Düse beschädigt ist. Es können gleichzeitig bis zu sechs Einspritzdüsen gemessen werden. Die Messkolben gestatten die Messung auch im Leerlauf. Messbecher werden bei höheren Motordrehzahlen wegen der größeren Rücklaufmengen benutzt. Eine Demontage der Injektoren ist nicht notwendig, da die Messkolben oder Messbecher direkt angeschlossen werden.



### Gedore Automotive:

**Kraftstofffilter-Entlüftungswerkzeug-**  
Zum einfachen Entlüften von Kraftstoff-Systemen etwa nach dem Wechsel des Kraftstofffilters oder aber auch Reparaturarbeiten am Kraftstoffsystem. Durch die im Satz enthaltenen Adapter kann das Kraftstofffilter-Entlüftungswerkzeug mit allen gängigen Kraftstoff-Systemen schnell verbunden werden. Der durchsichtige Schlauch am Kraftstofffilter-Entlüftungswerkzeug (Saugseite) ermöglicht eine Sichtprüfung auf Luftblasen während des Entlüftungsvorgangs.





# КАК ОЖИВИТЬ ДВИГАТЕЛЬ

Какие есть технологичные методы восстановления работоспособности узлов и агрегатов автомобиля. Мнение эксперта из Германии.



**Юрий Дაცык**  
заместитель главного редактора



В ассортименте продукции Liqui Moly можно найти десятки препаратов, которые обеспечивают очистку тех или иных деталей, узлов и агрегатов автомобиля. По каждой группе препаратов может быть несколько вариантов, которые отличаются назначением - для любительского или профессионального применения и т.д.



**Андреас! У всех автолюбителей и представителей автосервиса**



са компания Liqui Moly ассоциируется с автомобильными маслами, автохимией и автокосметикой. А как давно ваша компания начала заниматься оборудованием для СТО?

Разработкой и производством оборудования для СТО наша компания занимается уже более 25 лет. Изначально это были различные системы замены масла, а около 15 лет назад мы начали предлагать автосервису более технологичное оборудование, типа Jet Clean Tronic. Также у нас есть другие разработки для автосервиса, которые мы делаем клиентам под заказ.

**В этом году на выставке «АвтоТехСервис» вы презентовали стенд Jet Clean Tronic второго поколения. Расскажите об его особенностях?**

За последнее десятилетие на рынке появились новые моторы с малым рабочим объемом и непосредственным впрыском топлива. Это бензиновые TSI, FSI, TFSI и другие, а также дизельные CDI и т.д. Системы питания этих агрегатов работают под большим давлением, поэтому они требуют и новый подход к их очистке. Именно поэтому мы разработали аппарат Jet Clean Tronic II, который может обслуживать все современные инжекторные бензиновые и дизельные моторы, работающие на жидком, нефтяном топливе. Хотя с помощью этого стенда мы можем также чистить и старые дизельные моторы с топливными насосами высокого давления (ТНВД). Наш аппарат бесшумен только перед форсунками, у которых произо-

шла поломка электрической части, т.е. механизма, обеспечивающего привод клапана.

Стенд Jet Clean Tronic II позволяет улучшить многие характеристики мотора. Это и снижение расхода топлива, и повышение мощности мотора, т.е. в целом повышение КПД автомобильного двигателя. Достигается это благодаря очистке форсунок и деталей системы впуска воздуха в цилиндры (впускных клапанов, воздушных каналов и т.д.).

**В чем преимущество вашего оборудования?**

Вообще форсунки чистят как в демонтированном состоянии, так и без их снятия. Для автолюбителей применение стенда Jet Clean Tronic II является предпочтительнее, так как он не требует демонтажа форсунок, которые при проведении данной операции могут быть повреждены, а также требуют замены уплотнителей. Кроме того, на снятие форсунок требуется время, а так как в случае с нашим новым стендом делать этого не нужно, т.е. мы экономим время и деньги владельца автомобиля.

**Были ли случаи, что с помощью этого стенда удавалось реанимировать закоксованные форсунки?**

Да, такие случаи были. Реанимировать форсунки, у которых клапан оказывался неподвижным из-за большого количества отложений, нам удавалось благодаря большей концентрации моющего раствора. На многих СТО этого не знают, поэтому автолюбителям приходится покупать новые форсунки. А это намного дороже, чем очистить форсунки с помощью нашего

стенда. Это довольно весомое преимущество, которое есть у наших авторизованных центров Liqui Moly.

**Если автовладелец регулярно добавляет в топливный бак присадку Liqui Moly для очистки топливной системы, есть ли смысл чистить систему питания с помощью стенда Jet Clean Tronic II?**

Если автовладелец регулярно пользуется нашими присадками к топливу, то эффект будет таким же, если бы был использован стенд Jet Clean Tronic II. Это оборудование мы применяем, если в автомобиле уже есть определенные проблемы из-за загрязнения топливной системы. Лучше всего поддерживать систему питания чистой с помощью использования специальных присадок Ликви Моли, которые добавляются в топливный бак. Такие очистительные присадки у нас есть как для бензиновых, так и для дизельных моторов.

На первый взгляд кажется, что применение высокоэффективных присадок Liqui Moly не обосновано, но в действительности те, кто делает это, взамен получают большой ресурс двигателя своего автомобиля и его системы.

**Есть ли какие-то ограничения по использованию стенда Jet Clean Tronic II?**

Ограничений по использованию стенда Jet Clean Tronic II не существует никаких! С помощью Jet Clean Tronic II мы имеем возможность мягко растворять грязь на поверхностях узлов систем питания. Для очистки системы питания двигателю автомобиля достаточно поработать 25 минут на нашем специальном топливе, которое подается через Jet Clean Tronic II.

**Нужно ли менять в двигателе масло и масляный фильтр после промывки форсунок с помощью стенда Jet Clean Tronic II?**

Менять масло и масляный фильтр после промывки форсунок на нашем стенде не нужно, так как моющая смесь сгорает в цилиндрах и не имеет никакого влияния на масло.



**Какая эффективность промывки форсунок на стенде Jet Clean Tronic II?**

Это зависит, прежде всего от степени их загрязнения. Приведу один пример, какая может быть разница. Мы в Германии, где продается очень качественное топливо, провели один очень интересный эксперимент. Использовали Jet Clean Tronic II для поддержания чистоты двигателя. В результате нам удалось снизить расход топлива на 2,8%. Аналогичный эксперимент в Грузии, где топливо не такое качественное, позволил снизить расход топлива на 8% (80%??). Т.е. чем в стране продается менее качественное топливо, тем больше загрязняются форсунки и система питания в целом, и тем больше растет расход топлива. Поэтому если вам не нужны эти лишние финансовые расходы, следите за системой питания и поддерживайте ее в чистом состоянии.

**Но ведь на расход топлива влияет не только состояние форсунок и впускного тракта двигателя! Что еще нужно применять, чтобы реанимировать двигатель?**

Экономичность сильно зависит от степени снижения мощности мотора, а она в свою очередь от компрессии в цилиндрах. При длительной эксплуатации из-за отложений в канавках поршневых колец сни-

**«Чистый мотор работает всегда лучше грязного!»**

**Андреас Маидель**



жается их подвижность, а это ведет к снижению компрессии, соответственно и к уменьшению мощности и экономичности. Чтобы этого не допустить, мы рекомендуем перед каждой заменой масла использовать присадку, например, Engine Flush (пятиминутная промывка). А вообще, у нас есть 6 разновидностей моющих присадок для системы смазки двигателя.

Вообще в ассортименте Liqui Moly огромный ассортимент присадок, которые позволяют не только восстановить характеристики мотора, но и устранить ряд неисправностей и продлить жизнь мотору до текущего или капитального ремонта. Это и герметики системы охлаждения и системы смазки, и стабилизаторы вязкости масла, и присадки с молибденом и многое другое.

**А где можно почистить форсунки с помощью аппарата Jet Clean Tronic II?**

Такие аппараты для чистки форсунок есть в авторизованных сервисных центрах Liqui Moly. В этих же центрах можно сделать и другие виды работ, которые позволяют продлить ресурс любого автомобиля. Поэтому если вам не безразлично состояние автомобиля, добро пожаловать в сервисные центры Liqui Moly!

## Эффективность автохимии

Эффект от регулярного использования моющих и чистящих присадок Liqui Moly можно проследить на этих фото.





# NEIGIAMA „START-STOP“ SISTEMOS PUSĖ

Pagrindiniu šiuolaikinių variklių gamybos tikslu tapo kuro sąnaudų sumažinimas. Automobilių gamintojai sukūrė ir į rinką išleido mažatūrius variklius, dėl turbokompresoriaus pasižymintius aukščiausiu efektyvumu, ir skirtingų sistemų, gerokai sumažinančių sąnaudas, įvairovę.



Technologijų raida privede prie masinio tokių naujųjų, kaip „Start-Stop“ sistema, atsiradimo. Naujovės išsikelia ir daugybės klausimų, kuriuos pasauliniai tyrimai dar tik atsilytinti, tačiau atsakymai į pagrindinius klausimus jau yra.

Vienas iš populiariausių sprendimų – automatinis automobilio variklio išjungimas priverstinės pastovios metu, pavyzdžiui, automobilių įstojus ar stovėjimo aikštelėje ir pan. Tačiau peritė daugybės metų, kol šį metodą pavyko įgyvendinti, nemažinant keleivių komforto. Pirmieji „Start-Stop“ sistemą turintys automobiliai dienos šviesą išvydo prieš 40 metų. Sistema veikta gana paprastai: sustojus automobilį, po kelių sekundžių variklis nustoja dirbti ir kartu naudooti kurą, jis vėl įsijungia, kai vairuotojas atleidžia stabdymo pedalą, leidžiamas važiuoti toliau. Tuo pat metu bendra sistema nėra pilnai įjungiamo: šildytuvai ar kondicionierius ir kitos sistemos toliau dirba, naudojamos akumuliatoriaus sukauptą energiją.

Jaun pirmoji tokių variklių bandymai leidė kalbėti apie ženklią kuro sąnaudų ir į aplinką išmetamų dujų sumažinimą. Tačiau yra ir kitų medalių pusė. Dažnas agregato matavimojo bloko paleidimas ir stabdymas gerokai sutrumpina tiek paties variklio, tiek ir įvairių jo priedų eksploatacijos trukmę. Ilgaus ir nekilavimai akumuliatoriai, o tai automatiškai padidino pirmąjį transporto priemonės kainą. O turbūnos, kurių skaičius pastaraisiais metais auga geometrinės progresijos principu, lėlo be ašinio. Taigi, kuro išlaidas pakėmė bendra automobilio kaina ir apskaitavimo išlaidos. Tendencija mažinti variklio turų ir kartų didinti jo naudingumo koeficientą lėmė, kad perskaičiavę dešimtmečių dyzelinių ir benzolinių variklių eksploatacijos trukmę stipiai

sutrumpėjo. Automobilai tiesiog ne-  
bespėja nunežiuoti iki to „auksinio kilo-  
metro“, kai jų savininkai jau gali skaičiuoti  
sutaupytus pinigus.

Esant tokioms sąlygoms, didelis svarbą naujosios patsidalo ir variklio alyvos gamintojams, kurių užduotis yra nulemti alyvos keitimą periodiško patsidalo pasiekto didžiausio variklio našumo ir užtikrinti nepakankamą jo funkcionavimą. Naujosios kartos alyva turėtų pasižymėti ne tik daug efektyvesnėmis savybėmis, bet ir būti specialiai pritaikyta „Start-Stop“ sistema veikiančioms automobiliams.

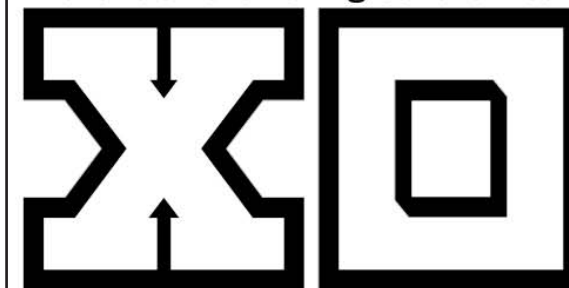
Daug metų atliekami moksliniai tyrimai, nuolatines investicijas naujovėms ir norint trauktamas tiesiogines dalygas su galutinai varijotojo kodo įmonė LIQUI MOLY sukurti visus reikinius poreikius atitinkantį produktą. Naujoji alyva kompensuoja neigiamą „Start-Stop“ sistemoms efektą ir gerokai padidina šiuolaikinių variklių eksploatacijos trukmę, nereikalaujama papildomų išlaidų. LIQUI MOLY alyvos su specialiu „Start-Stop“ ženkliu etiketėje akimiriai pristatiko prie agregato darbo režimo, labai sumažina trintį ir variklio detales sukuria maksimalų apsaugą net sudėtingomis miesto režimo eksploatacijos sąlygomis. Alyvos sekimą lemia aukščiausio laipsnio rinkinių bazinių alyvų išvalymas su maksimaliu molekulinio vienodumo sudėtimi ir moderniausia priėmų paketu. Šiandien LIQUI MOLY varčių naują inovacijų istorijos puslapį, užtikrinantį ilgą ir rūpestį nekeičiantį modernių variklių tarnavimą. Pagerintas antiklinkinių priėmų paketas vidines variklio detales padengia apsauginiu sluoksniu, kuris pasižymi maksimaliu atsparumu ir apsauga variklio. Paalidžiant variklio žiemos metu, jei apsauga nėra pakankama, daroma didelė žala variklio ir visoms jo dalims. LIQUI MOLY

āļņys sudatomas apsaugāntis šluoktis īgāi īšlōka, todēl net īr žiemos metu, palēdžant varbū jās jo apsaugotais nuo žākos. Tai ypāt svarbū šlōkjo klīmato šāļs.

LIQUI MOLEY āļņys pastāzmi ēkētyvīmis plānāncīstosīmīs šāybēmīs, kuras vōksmīngos net īr esant šālām varbūk. Dēgant nepānkāms īkōļys kūnā ant varbūko šienēļy īr kanālūsē sudāns dīdēls sudēdžy šluoktis, kurš gāl sūlēkī nepāstāstoms vīso mātīnāmojō bīklo pāžēdīms. LIQUI MOLEY āļņys plānāncīstos šāybes tam užlērtā īkēļy īr užlērtina nepriekāstīngā varbūko funkcionāwīgā īkēlō āļņys kēltimo.

Nāujosīs kartos turbōvarbūklāms auzīnāmoskos varbūko āļņys šāybes ydā dīgubāl šāwbēnsīs. Pāgrīndēl turbīnos uždīgūtā jās oņjūrkīms ī dēgimo kamērā. Tāp padīdīnāms sūpāudīmo lāpšnīs, kurš, šāvo nūstī, užlērtina daugū ēkētyvīwīgū kuro dēgīmā. Varbūko tēmpērātūrā tōkšosē sistēmōs ydā gērokat dīdēnē īr īkēļy spōstysē ātīvīnāms auzīnimo sīstēmā tāmāp daugū sudēdžīngēnsīs. LIQUI MOLEY īgāļāyķy mōkslīnājy īrēmā, bāndmāy īr tēknoloģijy vīstymō rezultātāt – ypātīngos āļņys līnījā. Tai āļņys, īšlūcāntīs pīrīmāj varbūko funkcionāwīgā daugēļy mētū, nepriekāusomā nuo īt, kōkīrīs sudēdžīngēms šāļgējoms īs bītū ēksploātūšāwās. Sī āļņā varbūkī apsaugō nuo šālīs varbūkīs palēdīmo žēmā, daugybes valīndy spōstysē īr vāsarīs kārīos nēkājomo pōvīdīo.

## Thailand's Auto Tuning Culture Media



### อีกช่องทางการรับชม



นิตยสาร เอ็กซ์โอ ออโต้ สปอร์ต  
วิถีและความเป็นไปของวงการแข่งรถเมืองไทย  
Volume 22 August - September 2018

NUMBER 262

## THAILAND



9 771685 390007



12

180820



**xo-autosport.com**  
By Grand Prix International Public Company Limited



**THAILAND**



หลังจากที่ Bangsaen Grand Prix “บางแสน กรังด์-ปรีซ์” สนามในรูปแบบ “Street Circuit” บนถนนรอบหาดบางแสน จ.ชลบุรี เรียกว่า “โหด มัน ฮา” ที่สุด ทั้งนักแข่งและผู้ชม หลายคนอาจจะสงสัยว่า ทำไมไม่มีการเปลี่ยนแปลง จากเดิม Bangsaen Speed Festival เป็น Bangsaen Grand Prix และเลื่อนเวลา “ปลายปี” มาเป็น “กลางปี” เมื่อปี 2017 ที่ผ่านมา จนถึงปีนี้ก็มีที่มาหลายประการ ถ้าเป็นเรื่องเปลี่ยนช่วงเวลาการจัด เพราะต้องการผลักดันเศรษฐกิจ ดึงดูดนักท่องเที่ยวในช่วง Low Season ให้มาชมงานและกิจกรรมต่างๆ อีกประการ ต้องการไปอยู่ใน “ปฏิทินการแข่งขันระดับโลก” หรือ World Grand Prix Bulletin เนื่องจากกว่ารายการ

นี้ผลักดันให้ได้มาตรฐาน FIA Grade 3 และมีรายการแข่งขันระดับ “อินเตอร์” ร่วมอยู่มากมาย หนึ่งในนั้นก็คือ TCR Asia/TCR Thailand ซึ่งรายการ TCR Asia นั้น ก็ได้รับความนิยมสูงต่อเนื่อง และในทีมที่มีความโดดเด่นในด้านการแข่งขัน ก็คือ LIQUI MOLY TEAM ENGSTLER หรือ “ลิควิโมลลี่ ทีม แองสเตอร์” ที่ใช้ชื่อว่าอย่าง VOLKSWAGEN GOLF GTI TCR จำนวน 3 คันมาร่วมมหกรรมความมันส์ในรายการนี้ด้วย เรียกว่าเป็นทีมระดับ “อินเตอร์” ที่เรามีโอกาสได้ไปสัมผัสและลุ้นภาพสวยๆ มาให้ดูกันว่า TCR คืออะไร และทำไมมันถึงน่าสนใจและได้รับความนิยมสูงขึ้นเรื่อยๆ...

## Street Ring Fighting LIQUI MOLY TEAM ENGSTLER VW GOLF GTI TCR for TCR ASIA



Street Ring Fighting

# LIQUI MOLY TEAM ENGSTLER

VW GOLF GTI TCR for TCR ASIA



THAILAND

- จริงๆ แล้ว ตัวรถก็ไม่ได้แพงอะไรมาก ไม่ถึงกับระดับซูเปอร์คาร์ แต่ก็สนุกได้ เพราะแต่ละคันทำตาม Regulation ก็เลยเร็วพอๆ กัน ทำให้เกมการแข่งขันสนุกและดูดี
- ตัวรถเป็นทรงเดิม แต่เพิ่ม Wheel Arch หรือ “โป่งล้อ” ได้ตามความกว้างของล้อและยาง



ว่าด้วยเรื่องของ TCR IIIU Fun Book

ตามสไตล์ของผม “พี สีสัก” กับการถ่ายทอดความรู้สู่ท่านผู้อ่านในแบบ “ความรู้คู่บันเทิง” ที่ทุกคนจะต้องอ่านแล้วเข้าใจได้ง่าย เพลิดเพลิน สำหรับ TCR International Series นั้น จะเป็นรายการแข่งระดับอินเตอร์ (นานาชาติ) เริ่มจากใน “ยุโรป” มาก่อน แล้วมาแตกหน่อไปหลายภูมิภาค เช่น อเมริกา, สแกนดิเนเวีย, ตะวันออกกลาง ฯลฯ และในระดับ “เอเชีย” เป็น TCR Asia Series ในบ้านเราก็เริ่มการแข่งขันในช่วงปี 2015 โดยใช้ชื่อ TCR Thailand Series และได้รับความนิยมขึ้นมาเรื่อยๆ ชื่อ TCR นั้น มาจาก Touring Car Racing กำหนดว่าเป็นรถแบบ 4/5 ประตู แบบที่ขายกันทั่วไป ซึ่งมีรายละเอียดโดยสรุป ดังนี้...



- (จากซ้ายไปขวา) Mr. Kuri Tremli, Mr. Mitchell Cheah, Mr. Luca Engstler, Mr. Diego Moran, Mr. Franz Engstler
- 3 นักแข่ง Cheah, Luca, Moran





## Street Ring Fighting LIQUI MOLY TEAM ENGSTLER VW GOLF GTI TCR for TCR ASIA

- < เป็นรถซีดาน 4/5 ประตู ก็พวก HONDA CIVIC Type R, SEAT LEON CUPRA, VOLKSWAGEN GOLF GTI, AUDI RS3, HYUNDAI i30 etc. ที่มีจำหน่ายทั่วไป นำมาโมดิฟายภายใต้ Regulation ของ TCR เหมือนกัน...
- < ตัวถังต้องเป็นของเดิมจากโรงงาน (Stock Body) โมดิฟายเสริมความแข็งแรงได้ และต้องเป็นรูปทรงเดิมจากโรงงานอีกด้วย สำหรับชุด "โป่งล้อ" (Wheel Arch) สามารถขยายให้ใหญ่คลุมล้อตามขนาดที่กำหนดไว้ได้ ระยะต่ำสุดจากพื้น (Ground Clearance) ไม่ต่ำกว่า 80 มิลลิเมตร...

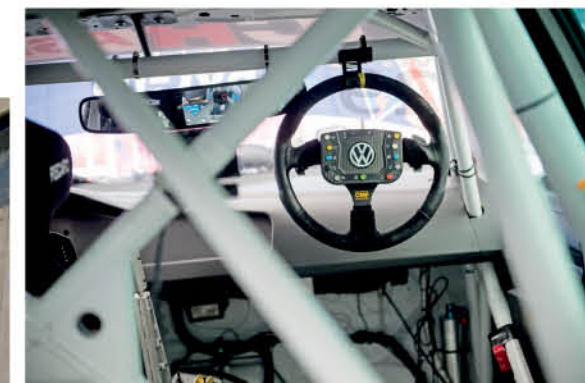
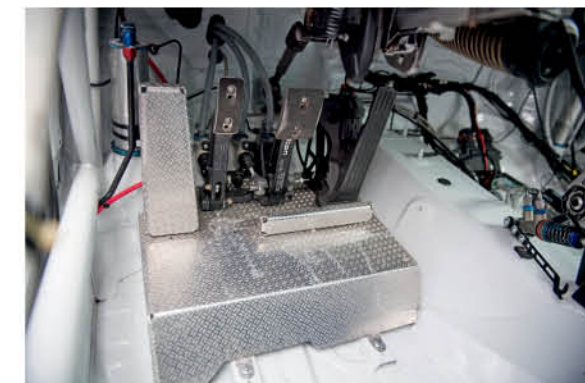
- เบรกหลัง AP RACING 2 Pistons คันนี้ใช้โช๊คอัพ KW สปริง Eibach ที่งานนี้ต้อง "ทำการบ้าน" ชุดใหญ่ เพราะผิวแทร็กของสนามเฉพาะกิจอย่างบางแสน มันไม่เรียบเหมือนในสนามจริง ๆ มีการ Bump เยอะ และ Rolling มาก ด้วยมุมโค้งที่แคบ (Sharp Curve) ต้องเลี้ยวเยอะ จึงต้องเซตช่วงล่างใหม่ทั้งหมด
- ชุดพวงมาลัยตามข้อบังคับ เร็วมากก็โดน "บีบปาก" กับ "ถ่วงน้ำหนัก" ตามกติกา BOP ที่ให้รถทุกคันเสมอกันกัน อินเตอร์คูลเลอร์วางเอียง 45 องศา โดยรับลมจากช่องกันชนด้านบน เป่าแล้วออกด้านบน ส่วนหม้อน้ำวางด้านล่าง รับลมจากช่องกันชนด้านล่าง เป่าแล้วออกด้านล่างไปเลย แยกกันโดยเด็ดขาดตามลักษณะของ V-Mount
- เบรกหน้า AP RACING 6 Pistons พร้อมจานขนาด 380 มม. ห้ามเกิน



- ตัวรถ TCR ก็เป็นมาตรฐานเดียวกันหมด พอเพิ่ม Wheel Arch แล้ว ดูโหดขึ้นเยอะ มีหลาย Maker เช่น SEAT, AUDI, HONDA และน้องใหม่ HYUNDAI

THAILAND

- < น้ำหนักรถ มี 2 ข้อกำหนด ถ้าเป็นเกียร์เดิมจากโรงงาน อย่างพวก Dual Clutch ควบคุมด้วยไฟฟ้า เปลี่ยนเกียร์ด้วย Paddle Shift น้ำหนักขั้นต่ำ 1,250 กก. แต่ถ้าเป็นเกียร์ Racing Purpose (ตามกฎหมายของ TCR) น้ำหนักขั้นต่ำเพิ่มเป็น 1,285 กก. ซึ่งน้ำหนักรถที่กำหนดไว้นี้ จะ "ซึ่งรวมคนขับ" ด้วย...
- < เครื่องยนต์ กำหนดต้องเป็นเครื่อง 2.0 ลิตร เบนซิน หรือดีเซล พร้อม "เทอร์โบ" แรงม้าสูงสุด กำหนดไว้ 350 PS แรงบิดสูงสุด 420 Nm ระบบหล่อลื่น บังคับปั้มน้ำมันเครื่องแบบ Wet Sump เท่านั้น ส่วนระบบไอเสีย บังคับ Catalytic ต้องใช้ของโรงงานเท่านั้น...
- < ระบบเกียร์ ใช้เป็นเกียร์เดิม หรือเกียร์ที่ผลิตตามกติกา TCR International Series ซึ่งการเปลี่ยนเกียร์เป็นแบบ "เรียงลำดับ" หรือ Sequential และให้ใช้ระบบ Paddle Shift ได้...
- < ระบบช่วงล่าง ด้านหน้าเป็น "รูปแบบเดิม" จากโรงงาน แต่ชิ้นส่วนออกแบบได้อิสระ ด้านหลังเป็นรูปแบบเดิมจากโรงงานเหมือนกัน ห้ามเปลี่ยนชิ้นส่วน แต่สามารถ "ตามเพิ่มความแข็งแรง" ได้...
- < ระบบเบรก ด้านหน้าบังคับไม่เกิน 6 ลูกสูบ (ฝรั่งเรียก Piston ก็ยังสงสัยเลยคำว่า พอท ของไทยมาจากไหน) จานเบรกไม่เกิน 380 มม. ด้านหลังบังคับ 2 ลูกสูบ ระบบ ABS อนุญาตให้ใช้ได้...
- < ล้อ บังคับขนาด 10 x 18 นิ้ว ส่วนยางเป็นไปตามที่ผู้จัดกำหนด...



- ชุดสปอยเลอร์หน้า (Front Splitter) เพิ่มแรงกดด้านหน้า ลดกระแสลม "ก่อกวน" ได้ห้อง ระบบระบายความร้อนวางระบบ V-Mount ที่แยกกันระหว่างหม้อน้ำและอินเตอร์คูลเลอร์ แต่ช่องเป่าแยกกัน บน และ ล่าง แยกกันออกทางไครทางมัน จะเพิ่ม Flow Rate มันจะได้ไม่มา Block กันเอง เหมือนการวางซ้อนกัน

- ภายในเรียบๆ จอ Aim คันเกียร์ Sequential
- ชุดเบาะเหยียบ Tilton 600 Series
- พวงมาลัย OMP พร้อม Racing Function ที่ต้องใช้ในการแข่งขัน
- โรลโอเวอร์ โครงสร้างตามกติกาของ TCR



# Street Ring Fighting LIQUI MOLY TEAM ENGSTLER VW GOLF GTI TCR for TCR ASIA

## THAILAND

■ ช่อบนฝากระโปรง เอาไว้ให้ลมที่เป่าผ่านอินเตอร์  
ขึ้นไปบนฝากระโปรง ไม่ไปวนในหึ่งเครื่องที่มี  
ความร้อนสูง ทำให้ลมเกิดการ Block



สนามแบบ Street Circuit ครั้งแรกของพวกเขาอีกด้วย ซึ่งบอกเลยว่า “ไม่ง่าย” เพราะหลายสิ่งอย่างมันเปลี่ยนไปจากสนามเซอร์กิตโดยทั่วไป แน่นอนว่า การทำสนามบน “ทางสัญจรปกติ” แม้มันจะไม่ได้เรียบสนิทและมี Run off area เอาไว้ตอน “พลาด” เหมือนสนามมาตรฐาน อันนี้ไม่มี Fence และ Guard Rail คอยต้อนรับเวลาท่านหลุด แต่ในความยากนั้น มันมีความ “ท้าทาย” และ “ยาก” รวมถึง “ความสวยงาม” ที่เป็นเอกลักษณ์ แล้วทีมงาน รวมถึงนักแข่ง เขารู้สึกอย่างไรกับ “ไทยแลนด์” บ้าง เคียวเราไปชมกันใน Scoop สัมภาษณ์ต่อจากเรื่องรถกันดีกว่า...

■ Cheah กำลังนั่งแข็ง หลังจากพาเจ้า GOLF TCR ไปฟังกำแพงเลน

■ ข้อดีอีกอย่าง คือ “ไม่พังง่าย” เพราะจริงๆ เครื่องก็แทบจะเป็นสแตนดาร์ด มีการจำกัดแรงม้า ส่วนเกียร์ไฟฟ้าก็มีโปรแกรมเซฟไว้อีก โอกาสทำพังมีน้อย

### Special Thanks

สนใจข้อมูลน้ำมันเครื่องระดับแนวหน้าของโลก

LIQUI MOLY Thailand : Facebook/Liqui Moly Thailand



■ Franz Engstler เจ้าของทีม กับ Kurt Tremi ผู้จัดการทีม ดูแลอย่างใกล้ชิดทุกขั้นตอน





# Street Ring Fighting

## LIQUI MOLY TEAM ENGSTLER

### VW GOLF GTI TCR for TCR ASIA

THAILAND

■ รถของ Cheah รอบควอลิฟายดันไปฟาด Barrier ซะ เลยจอดตำแหน่งสุดท้าย ไป ช่วง Break ระหว่างควอลิฟาย Round 1 และ 2 รถสามารถเข้ามาจอดที่ Service Box ได้ เพื่อพักและ ทำรถ ทีมงานเร่งเปลี่ยนช่วงล่างหลังขวาที่พัง จนกลับไปที่ควอลิฟายได้อีกครั้ง



#### LIQUI MOLY TEAM ENGSTLER

สำหรับเรื่องราวคร่าวๆ ของทีมแข่ง "ลิควิโมลลี่ ทีม แองสเลอร์" จาก เยอรมัน จัดการโดย บริษัท แองสเลอร์ มอเตอร์สปอร์ต โดยมี "Mr. Franz Engstler" นักแข่งมากประสบการณ์ ที่ผ่านการแข่งขันรายการใหญ่ๆ เช่น Asia Touring Car Championship, World Touring Car Championship (WTCC) เริ่มตั้งแต่ปี 2005 กับรถยนต์ BMW 320i WTCC และมาถึง TCR ซึ่งมี Main Sponsor คือ LIQUI MOLY เลยใช้ชื่อทีมตามที่พาดหัวมาตะกี้ แต่ว่าทำไมทีมจากเยอรมัน จึงมาลงแข่งใน TCR Asia Series รายการ "บางแสน กรังด์ปรีซ์" ซึ่งเป็นการแข่งใน

- เบาะ RECARO ตามกฎ FIA เนลท์ OMP
- ปลายท่อด้านในจะเป็น Catalytic Converter for Motorsport ซึ่งจะเป็แผ่นซ้อนกันให้อุณหภูมิได้คล่อง (High-flow)



- ยางใช้ขนาด 27/65-18 คันนี้เป็นของ MICHELIN PILOT SPORT Slick
- ล้อ MOTEC ขนาด 10 x 18 นิ้ว

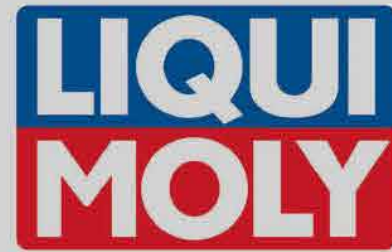




# มร.คอร์ท เทรม (Mr. Kurt Trem)

ผู้อำนวยการ ฝ่ายขายและการตลาด

บริษัท แองสเลอร์ มอเตอร์สปอร์ต เยอรมัน จำกัด



THAILAND

จากการที่เราเป็นทีมแข่งเยอรมัน รถที่ใช้ในการแข่งก็ต้องมาจากผู้ผลิตในเยอรมัน ซึ่งก็ได้รับความร่วมมือและไว้วางใจจาก VW ในเรื่องของรถที่ใช้แข่งขัน ซึ่งความสำเร็จต่อยอดจากการแข่งขันในปีที่แล้ว ปีนี้ตัวรถก็มีการพัฒนาตามหลักอากาศพลศาสตร์เพิ่มขึ้น ความแตกต่างที่ได้มาอาจจะไม่เยอะ แต่ก็ทำให้เร็วขึ้นอยู่หลายวินาที นับว่าเป็นเรื่องที่ดีสำหรับการแข่งขัน และในปีหน้าก็ยังคงเดินหน้าแข่งขันต่อไป แต่มีสิ่งสำคัญที่จะต้องทำให้เสร็จล่วงหน้าก่อน คือการป้องกันแชมป์ให้สำเร็จในปี...



มร.คอร์ท เทรม ผู้อำนวยการฝ่ายขายและการตลาด กับประสบการณ์ที่มากกว่า 18 ปี ในการร่วมงานกับ บริษัท แองสเลอร์ มอเตอร์สปอร์ต ได้กล่าวถึงทีมในการแข่งขัน TCR Asia Series ปีนี้ ณ สนามบางแสน กรังด์ปรีซ์ ที่ผ่านมานับว่าประสบความสำเร็จเป็นอย่างดีมากกับนักแข่งทั้ง 3 คน หนึ่งในนั้นก็มีลูกชายของ Mr. Franz Engstler ด้วย ก็คือ "Luca Engstler" (ลูก้า แองสเลอร์) ตั้งแต่ในรอบ Qualify ก็สามารถทำเวลาเร็วที่สุดได้ ซึ่งสิ่งที่สำคัญ คือ การเตรียมพร้อมทำรถให้มีสมรรถนะที่สมบูรณ์เพื่อขึ้นมาเป็นผู้นำตลอดช่วงการแข่งขัน ซึ่งการแข่งขันที่เกิดขึ้นในวันเสาร์ก็เป็นไปตามแพลน ส่วนในวันอาทิตย์ ค่อนข้างยากนิดหน่อย เนื่องจากการสลับตำแหน่งจุดสตาร์ท (Reverse Grid) โดยเอารถที่ได้ตำแหน่งเร็วสุด ไปอยู่ท้ายสุด สลับกัน นักแข่งจะต้องขับไล่อันดับตั้งแต่ 10-9-8 ขึ้นไปตามลำดับอย่างที่เราทราบกัน ซึ่งแน่นอนว่ามันยากมากในการที่จะได้ขึ้นโพเดียม เพราะนักแข่งต้องขับแข่งรถจำนวนมาบนแทร็กที่ค่อนข้างแคบ โค้งมาก ซึ่งการแข่งขันที่แบบนี้เป็นเรื่องที่ลำบาก และเสี่ยงที่จะเกิดอันตรายได้ เลยต้องคิดและวางแผนให้รอบคอบ...

นอกจากการแข่งขัน TCR Asia Series แล้ว ในปีนี้ทางทีมฯ ได้ร่วมการแข่งขัน ADAC TCR Germany Touring Car Championship อีกหนึ่งซีรีส์ โดยมีรถแข่งทั้งหมด 6 คัน ซึ่ง มร.ลูก้า เอง ก็ร่วมแข่งขันในเยอรมันด้วย ซึ่งตอนนี้เขาอยู่อันดับที่ 3 ของการแข่งขัน หลายคนทราบดีว่า แองสเลอร์ เป็นทีมแข่งเยอรมัน แต่ทำไมถึงมาลงแข่งใน TCR Asia Series ด้วย ซึ่งจุดเริ่มต้นของการแข่งในเอเชีย เริ่มในปี 2005 จากการหลงรักเอเชีย เพราะเป็นกลุ่มประเทศที่ได้เข้ามาร่วมทำงาน ผู้คนมีความเป็นมิตร และให้การต้อนรับที่ดีมาโดยตลอด และอีกอย่างคือ ทางผู้สนับสนุนที่มฯ มีความสนใจการแข่งขันในแถบเอเชีย โดยเฉพาะ ลิควิโมลี ที่สนับสนุนและโปรโมตเยอะมากในกลุ่มประเทศเอเชีย จึงมีแรงจูงใจในการมาแข่งในภูมิภาคนี้...



## Driver Comment

### Luca Engstler (Car No.8)

สวัสดีครับ ผม ลูก้า แองสเลอร์ อายุ 18 ปี ครับ ผมแข่ง TCR ทั้งใน Asia และ Germany ในอดีตผมแข่งรถคาร์ทมา 8 ปี แล้วก็มาขับ Formula Racing และมาแข่ง TCR Germany ในปี 2016 ได้รางวัล Rookie of The Year ส่วนใน TCR Asia Series สำหรับสนามบางแสน ถือเป็น Street Circuit ครั้งแรกในชีวิตผมเลย ซึ่งไม่เคยขับมาก่อนด้วย ดังนั้น ผมตั้งใจเต็มที่ เพื่อที่จะควอลิฟายได้ตำแหน่งเก็บคะแนนสะสม ในเรื่องของตัวรถ ผมมั่นใจเต็มร้อย รถ Perfect มาก ไม่มีปัญหาเลย ผมสามารถควอลิฟายเป็นอันดับ 1 และออกสตาร์ทคันแรก จบอันดับ 3 ใน Race 5 ใน Race 6 รถเลี้ยวโค้งไม่เข้า เลยชนกำแพง เสียอันดับไป ส่วนเรื่องของ Track ก็ท้าทายดี มีจุดยากหลายจุด เช่น การเลี้ยวโค้งมุมแคบ ต้องใช้เบรคหนัก ยางจึงรับภาระมาก และสนามแข่งได้ยาก เลยต้องวางแผนการขับให้เลี้ยวที่สุด ต้องขอขอบคุณทีมงานทุกคน ที่ดูแลรถผมอย่างดีเยี่ยมจริงๆ...

### Diego Moran (Car No.32)

สวัสดีครับ ผมเป็นนักแข่งชาว "เอกวาดอร์" ทวีปอเมริกาใต้ แต่ตอนนี้ตัวผมอาศัยอยู่ที่ประเทศจีน สำหรับแผนการขับของผมก็มีอะไรมา "ขับให้เร็ว และได้ตำแหน่งที่ดีที่สุด" โดยเฉพาะการควอลิฟายซึ่งมีความสำคัญมาก ใน Race 6 ผมออกสตาร์ทอันดับ 3 และจบอันดับ 2 สำหรับสนามบางแสน ก็เป็นครั้งแรกของผมเหมือนกันในรูปแบบ Street Circuit ยอมรับว่ายากกว่าสนามเซอร์กิตเต็มรูปแบบอย่างมาก ไม่มี Run off area ซึ่งเสี่ยงต่อการเกิดอุบัติเหตุทำให้รถเสียหาย แต่มันก็เป็นความท้าทายที่จะต้องทำให้ดีที่สุด...

### Mitchell Cheah Min Jie (Car No.29)

ผมเป็นชาวมาเลเซีย เริ่มแข่งรถคาร์ทตั้งแต่อายุ 11 ปี โดยมีคุณพ่อสนับสนุน แข่งอยู่ประมาณ 6-7 ปี ก็พัฒนาขึ้นสู่ Touring Car เมื่อประมาณ 3 ปี ที่ผ่านมา โดยแข่งรายการของมาเลเซีย ในช่วงนั้น TCR Asia มาแข่งในสนามแข่งฯ ผมได้มีโอกาสเข้าร่วมทีม ลิควิโมลี ทีม แองสเลอร์ เพื่อแข่งรายการ TCR Asia Series ซึ่งเป็นครั้งแรกที่ผมแข่งในรายการอินเตอร์ในประเทศไทย ผมแข่งครั้งแรกที่สนามบุรีรัมย์ แต่สำหรับสนามบางแสน ก็เป็นครั้งแรกในรูปแบบ Street Circuit แน่นอนว่ามันย่อมต่างกันโดยสิ้นเชิง ได้อันดับ 3 ใน Race 6 ผมรู้สึกตื่นเต้นมากในการแข่งรูปแบบนี้ มีรอยอะ สนามก็มีโค้งแคบๆ เลยต้องระวังมากเป็นพิเศษ แต่ก็ต้องไปให้เร็วด้วย มันเลยมีความท้าทายมากครับ...





THE WAIT IS AT AN END



Attractive vehicles, framed by attractive women: the LIQUI MOLY Girls Calendar 2019.



### Dream cars, dream girls, dream brand

The new 2019 LIQUI MOLY calendars should be in every garage! Now available for all customers via our sales employees or Export Area Manager. Available to order for our fans from November online in the LIQUI MOLY team shop.



Swift impressions of our global motorsports involvement: The LIQUI MOLY motor sports calendar 2019.





# Gets you through the winter safely



Full range  
+ winter =  
extra opportunity  
for extra sales

## Oil additives

### Cera Tec

Wear protection for engines, transmissions, pumps and compressors. Cera Tec is added with the respective oil and is self-mixing. With long-term effect for 50,000 km.



### TBN-Booster.

Special motor oil additive for vehicles with a fuel sulfur concentration of more than 50 ppm.



## Car maintenance

### Rain repellent

For all windscreens and helmet visors. Ensures better vision and more safety



## Diesel additives

### Super Diesel Additive

Cleans the fuel system and improves combustion.



### Diesel Flow Fit

For all diesel fuel qualities and heating oil for ensuring cold-related winter operation in car and commercial vehicle diesel motors.



### Speed Tec Diesel

Suitable for all diesel motors with and without diesel particulate filters. Completely compatible with all conventional diesel and organic diesel fuels.



## Gasoline additives

### Injection Cleaner

Cleans and maintains all components of gasoline injection systems.



### mtx carburettor cleaner

Increases performance of the motor. Saves fuel.



### Speed Tec Gasoline

Suitable for all 2 and 4-stroke gasoline engines. Turbo and catalytic converter-tested. To be directly added to the fuel tank. Exceptionally well-suited for permanent use with every refueling.



## Service products

### Start Fix

For all 2 and 4-stroke gasoline and diesel motors in cars, trucks, buses, motorbikes, boats, construction machinery, tractors, lawn mowers, chainsaws etc.



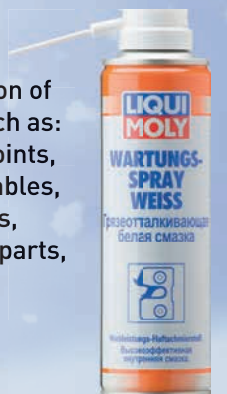
### Electronic Spray

Makes the car electronics safe. Reduces wear. Minimizes moisture. Neutral to paints, plastics and rubber. Cleans and protects against corrosion. Good lubricating properties. Fully synthetic.



### White Maintenance Spray

For the lubrication of moving parts such as: Shafts, hinges, joints, bolts, Bowden cables, slide rails, chains, springs, locking parts, etc.



## Coolant additives

### Radiator antifreeze KFS 11

Year-round protection against frost, rust and motor overheating.



### Radiator Antifreeze KFS 2001/12 KFS 12

Suitable for all cooling systems and motors particularly aluminum high-performance motors in cars, commercial vehicles, buses, agricultural machinery as well as stationary motors and devices



### Rubber Care

Cares for, cleans and improves door, window, boot seals and tires. Prevents freezing in winter. Keeps rubber parts elastic and thereby increases the service life.



Stockpile now!



# You are PICTURES AND STORIES

PICTURES AND STORIES is for all of us. By all of us.  
A exceptional reflection of an exceptional brand. Share your experiences, success and emotions about the LIQUI MOLY family worldwide - with your contribution to the next edition of our company magazine.

Next  
closing date:  
**12. 10. 2018**

Simply send your photos and  
all corresponding information to:

**bug@liqui-moly.de**



*The magazine appears on a monthly basis. That's why we ask that content be delivered promptly. Photos and articles, that are sent after the respective closing date appear in the following issue.*

Please note the following points  
when making a contribution:

#### LANGUAGE

- Texts are preferably to be provided in German or English.

#### COMPLETENESS

We need the following information for each photo submitted:

- Complete names of all persons shown (first/last name, job/profession, company etc.).
- For group photos, the names from left to right.
- Place and date the photo was taken (precise address, e.g. name and location of the workshop).
- Detailed information and anecdotes regarding the photo (exhibition, event, award ...).

#### IMAGE QUALITY

- For optimum quality, the images should have a resolution of at least 1,920 x 1,080 pixels.
- File attachments in e-mails should be no larger than 25 MB.
- Unfortunately we are not able to use heavily blurred, faded or rotated photos or those that are underexposed.

#### FILE FORMAT

- Preferably send photos/pictures as jpg files.
- Write texts and image captions directly in the mail or send as a separate document (Word, Excel or RTF).



**SAFEGUARDING THE FUTURE**

**NEW APPRENTICES**

