**Neuer nationaler Verkaufsleiter bei LIQUI MOLY**

Christian Schwer will starke Marktposition in Deutschland weiter ausbauen

**August 2018 – Eigengewächs Christian Schwer ist neuer Verkaufsleiter in der wichtigen Fachhandelssparte des Öl- und Additivspezialisten LIQUI MOLY. Der 35-Jährige folgt auf Werner Lehmkemper, der Ende November in den Ruhestand gehen wird. „Wir werden unseren erfolgreichen Kurs in unserem Heimatmarkt beibehalten und die starke Marktstellung weiter ausbauen“, kündigt der neue nationale Verkaufsleiter Fachhandel an.**

Seit beinahe einem Jahrzehnt ist LIQUI MOLY Deutschlands beliebtestes Motoröl und im Geschäft mit Additiven, also Zusätzen für Kraftstoffe, Motoröle und Kühlflüssigkeiten, die unangefochtene Nummer 1 in seinem Heimatmarkt. „Das macht weiteres Wachstum nicht zu einem Selbstläufer, aber wir haben alles, was wir brauchen, um weiter wachsen zu können“, so Christian Schwer. Dazu zählen für ihn die herausragende Produktqualität, ein Vollsortiment mit rund 4.000 Produkten an Auto-Chemie, eine Verkaufsmannschaft, die ihresgleichen in der Branche sucht und viel Erfahrung – LIQUI MOLY gibt es seit mehr als 60 Jahren.

2003 begann Christian Schwer seine Ausbildung zum Industriekaufmann in der Zentrale in Ulm. Anschließend wechselte er in den Vertrieb und wurde Sachbearbeiter für Großhandelskunden. Von 2009 an war er Key-Account-Manager. In seiner neuen Position folgt er auf Werner Lehmkemper und berichtet an Günter Hiermaier, Geschäftsführer und Leiter des Vertriebs in Deutschland und Österreich. „Sein gesamtes Berufsleben über ist Christian Schwer bei LIQUI MOLY und hat dort Schritt für Schritt die Karriereleiter erklommen“, sagt Günter Hiermaier. „Er ist der richtige Mann, um unsere starke Position im Heimatmarkt trotz steigenden Wettbewerbs und einer immer größer werdenden Zahl von Ölanbietern weiter auszubauen.“

Diese Stellung im Markt hat Werner Lehmkemper 14 Jahre lang mitgestaltet. Begonnen hatte er als Gebietsverkaufsleiter Süd Fachhandel. Im Zuge einer Neustrukturierung des Außendienstes wurde dem Westfalen Ende 2013 die Verantwortung für den gesamten Fachhandelsaußendienst in Deutschland übertragen. „Ich denke, ich habe mein Feld gut bestellt und kann es guten Gewissens an die nächste Generation übergeben“, so der 64-Jährige, der sich im Ruhestand seinen Hobbies Fahrradfahren und Kreuzfahrten intensiver widmen wird.

Der offizielle Stabwechsel erfolgt bereits zum 1. September. „Nach einer im vergangenen Jahr begonnenen Einarbeitung von Christian Schwer wird Werner Lehmkemper bis zu seinem endgültigen Ausscheiden spezielle Vertriebsaufgaben wahrnehmen“, erläutert Günter Hiermaier. „Wir danken Werner Lehmkemper für seine überaus erfolgreiche und hingebungsvolle Arbeit in den vergangenen eineinhalb Jahrzehnten. Wie für einen Vollblutvertriebler aus unserem Hause üblich, wird er bis zu seiner Verabschiedung am 30. November an allen Fachhandelsmessen und an der Automechanika in Frankfurt teilnehmen.“

**Über LIQUI MOLY**

Mit rund 4000 Artikeln bietet LIQUI MOLY ein weltweit einzigartig breites Sortiment an Automotiv-Chemie: Motorenöle und Additive, Fette und Pasten, Sprays und Autopflege, Klebe- und Dichtstoffe. Gegründet 1957 entwickelt und produziert LIQUI MOLY ausschließlich in Deutschland. Dort ist es unangefochtener Marktführer bei Additiven und wird immer wieder zur besten Ölmarke gewählt. Das Unternehmen verkauft seine Produkte in über 120 Ländern und erwirtschaftete 2017 einen Umsatz von 532 Mio. Euro.

**Weitere Informationen erhalten Sie bei**

LIQUI MOLY GmbH

Tobias Gerstlauer

Leiter Öffentlichkeitsarbeit D/A/CH

Jerg-Wieland-Str. 4

89081 Ulm-Lehr

Fon: +49 (0)731/1420-890

Fax: +49 (0)731/1420-82

[Tobias.Gerstlauer@liqui-moly.de](mailto:Tobias.Gerstlauer@liqui-moly.de)